

eviniz için
aradığınız her şey
imalattan halka
güven, kalite ve
hizmet anlayışı ile
senaylar
mobilya'da



senaylar
mobilya
güvencesiyle
dünya markası
beko
evlerinizde

Senaylar Mobilya
Karabük'te
Güven Kavşağı
Koton Yanında



Siyasi ve askeri başarılar ne kadar büyük olursa olsunlar, ekonomik başarılarla süslenmezlerse meydana gelen zaferler sürekli olamaz.

ekonomikarabük

Karabük'ün aylık ekonomi gazetesi

www.ekonomikarabuk.com

YIL 1 • SAYI 6 • EYLÜL-EKİM 2018

RAFET VERGİLİ EKONOMİ KARABÜK'E KONUŞTU



BELEDİYİYİ 70 MİLYON LİRA BORÇLA DEVRALDIK VE 250 MİLYON LİRA YATIRIM YAPTIK

SAYFA 4'TE

Kent park ile kent meydanı karıştırılıyor. Kent park daha farklı bir şeydir. Dünya'daki kent meydanlarının hiç birinde oyun grupları ve ağaç olmaz. Dünya'nın en büyük kent meydanlarına bakabilirsiniz.

Akşamları canlı bir caddenin olması, o cadde bulunan kafe, restoran gibi iş yerlerin fazla olması ile olur. Bizim kapalı caddemizin şanssızlığı kuyumcu, banka gibi iş yerlerinin daha fazla olmasıdır.

Kanyon Parkın maliyeti 14 - 16 milyon lira arasında bir fiyata mal olacaktır. Kanyon Park projesinin içerisinde spor alanları, macera parkı, yürüyüş yolları, kafeteryalar, bungalov tipi evler olacaktır. 3.800 civarında ağaç dikilecektir.

Benden önce Belediye elektrik borçlarını ödeyemeyecek durumda olduğundan; Belediye Başkanı seçildiğim gün Belediyenin elektrikleri kesildi.

SMS group

ALMAN SANAYİ DEVİNDE DEMİR ÇELİK ALANINDA TEK TÜRK BİR KARABÜKLÜ ATILLA GÖKKAYA

SAYFA 6'DA

GÜVEN PASTANESİNDEN KARABÜK'E ÖRNEK DEKORASYON

SAYFA 3'TE

SABTOUR
SOLUTIONS ABOUT BOOKINGS

TURİZMİN BAŞKENTİNDE BİR SAFRANBOLULU

SAYFA 6'DA

ERSOY ŞİRKETLER GRUBU OSB'DEKİ YENİ FABRİKASINDA ÜRETİME BAŞLADI

SAYFA 7'DE

SAFRANBOLU TSO'DAN GELİŞMELER

SAYFA 2'DE



KARABÜK TSO BAŞKANI MEHMET MESCİER'İN AÇIKLAMALARI

SAYFA 2'DE

KARABÜK ÜNİVERSİTESİ TEKNOLOJİ GELİŞTİRME BÖLGESİ YÖNETİCİ A.Ş. KURULDU

SAYFA 5'TE

GÜNEŞ BALÇIKLA SIVANMAZ...
Nuray ALPBOĞA
sayfa 5'de

EKONOMİK KRİZİN NEDENLERİ
Osman GÜLDEMİR
sayfa 4'de

YENİ EKONOMİ PROGRAMI NE KADAR TUTARLI?
Doç. Dr. Serdar VARLIK
sayfa 3'de

KARABÜK'TE AĞAÇLARIN YAŞAMSAL ÖNEMİ
Şahi COŞKUN
sayfa 2'de

KONKORDATO
Av. Uygur VARLIK
sayfa 5'de

NEDEN GİRİŞİMCİ OLUNUR?
Kübra DEMİRCİ
sayfa 7'de

EKMEK DAVASI BEYİM...
Kerim YILMAZ
sayfa 6'da

8 KASIM VE ÖZELLEŞTİRME
İlhan ALPBOĞA
sayfa 7'de

MAVİ KONAK
Anadolu Sofrası
1923

Her Gün Bir Şanlı Masa İçin
TÜM HESAPLAR BİZDEN

0370 712 38 13 0545 712 38 13
Atatürk Mah. H.Polatkan Cad. No:16 SAFRANBOLU / KARABÜK

"Gazetemize reklam verin, kazançlı çıkın..."

www.ekonomikarabuk.com



Şahi COŞKUN
Kimya Yüksek Mühendisi

KARABÜK'TE AĞAÇLARIN YAŞAMSAL ÖNEMİ
1 hektar geniş yapraklı orman yılda 16 ton oksijen üretir.
1 hektar iğne yapraklı orman yılda 30 ton oksijen üretir. 100 yaşındaki bir kayın ağacı, saatte 40 kişilerin çıkardığı 2,5 kg. CO2'i yok eder. Bir kayın ağacının yıllık fotosentez faaliyeti 10 kişinin 1 yıllık O2 ihtiyacını karşılıyor...1 ağaç yılda 114 kg oksijen üretir.
Yani 2 olgun ağaç, 4 kişilik bir ailenin yıllık oksijen ihtiyacını karşılar. Ormanlar, kenarından geçen 50 metre genişliğindeki bir otopanın trafik gürültüsünü 20-30 desibel azaltır.



Küresel ısınmanın yoğun olduğu kentimizde ağaçların olmadığı bir yaşam düşünülebilir mi-siniz?

Ağaçlar oksijen üretir. Bitkiler fotosentez yolu ile havadan CO2 alır ve havaya O2 verir. 40 kişinin bir saatte ürettiği CO2'i yetişkin bir çam ağacı bir saatte O2'e çevirir. Ağaçlar atmosferdeki kötü koku ile amonyak, nitrojen dioksit, sülfür dioksit ve ozon gibi havayı kirleten gazları emer; kabuk ve yaprakları, yoluyla havadaki partikülleri filtreleyerek temizler. İklimi korur. Şehirdeki ağaçlar havayı serinletir. Kuraklığı önler.

Ülkemizde hükümetler ve belediyeler bu solunum denge durumunu gözetmeden şehirleri, beton yığını haline getiriyorlar. Kesilen ağaçların yerine yeni ağaçlar dikilmiyor...



Şehir içinde ve çevresinde kent ormanları oluşturuluyor. Ağaçlar ve ormanlar, kentsel alanlarda insanlar ve doğa arasında iletişim kurulması bakımından çok önemlidir. Bir insan, ancak sağlıklı bir orman ekosistemindeki döngüyü gördüğünde mutlu oluyor. Alt geçit, üst geçit ya da çeşitli devasa yapısal kent sistemlerini inşa yapmak için bunca hevesle çalışan kent yöneticilerinin, yeşil alan konusunda da benzer arzu ve kararlılığı göstermeleri gerekmez mi? Ağaçları süs zannedenlere nasıl anlatılır bu gerçek, her yer çöl olmadan, çok geç kalmadan!!! Kayın ormanları yılda 68 bin ton toz emiyor...

Karabük için ideal bir şehircilik hedefi... Kardemir'in karşısındaki alana (eski alayın yeni belediye destek hizmetlerinin bulunduğu bölge) kayın orman yapım projesi ile Karabük'te yaşayan güzel insanlara en büyük belediye hizmeti... En büyük ibadet... Sanayi kentimizde bacadan çıkan zehirli gazları ve metal tozlarını emecek ve sağlığınıza katkıda bulunacak ucuz ve çok büyük bir hizmet hareketi... Haydi, hizmet edenler... Yöremizde yaşayan halkımıza yapılacak bu yatırım için geç kalma!!! Küresel ısınma tehlikesi, çevre dengesi korunması ve burada yaşam mücadelesi veren güzel insanlar adına bu büyük ve hayırlı adımları atmada tereddüt etmeyelim...



Peygamberimiz (sav) ağaç dikmenin önemini vurgulamak için "Kıyamet kopmaya yakınken elinizde bir ağaç fidanı varsa ve onu dikmeye vakit bulabilirsiniz onu dikin". Diyor...

KÖYDES İL TAHSİSAT KOMİSYONU TOPLANTISI VALİ ÇEBER BAŞKANLIĞINDA YAPILDI.



Köylerin Altyapısını Destekleme Projesi (KÖYDES) Uygulamaları Tahsisat Komisyonu toplantısı Vali Kemal Çeber Başkanlığında yapıldı. Valilik toplantı salonunda yapılan KÖYDES İl Tahsisat Komisyonu Toplantısına Vali Kemal Çeber'in yanı sıra Vali Yardımcısı Barbaros Baran, İl Genel Meclis Başkanı Ahmet Sözen, İl Özel İdaresi Genel Sekreteri Mehmet Uzun, Kaymakamlar, Çevre ve Şehircilik İl Müdürü Hasan Öztürk, İl Sağlık Müdürü Ahmet Sarı, BAKKA YDO Koordinatörü Sakin Eren, Teknik Personeller ile KÖYDES Koordinasyon Birimi yetkilileri katıldı. KÖYDES Projesi kapsamında 2018 yılında ilimizde yapılması gereken yatırımlar ele alınırken, İçişleri Bakanlığı

tarafından yol, içme suyu, kanalizasyon ve tarımsal sulama işlerinde kullanılmak üzere 2018 yılında ilimize ayrılan 25 milyon 792 bin 432 TL ödenek tahsis edildi. Bu kapsamda Yatırım Planlama Komisyonu Kurulunca Merkez ilçeye 3 milyon 278 bin 347 TL, Eflani ilçemize 3 milyon 360 bin 121 TL, Eskipazar ilçemize 2 milyon 562 bin 540 TL, Ovacık ilçemize 2 milyon 401 bin 298 TL, Safranbolu ilçemize 3 milyon 766 bin 481 TL, Yenice ilçemize 2 milyon 685 bin 912 TL KÖYDES ödeneği tahsis edildi. 2018 yılı KÖYDES Yatırım Programına alınan projelerin detaylı bir şekilde görüşüldüğü toplantı, istişarelerin ardından sona erdi.

SAFRANBOLU TSO DR. SEMİH KÜÇÜKCANKURTARAN KLİNİĞİ ARASINDA İNDİRİM PROTOKOLÜ İMZALANDI



Yapılan protokol kapsamında Safranbolu Ticaret ve Sanayi Odası üyeleri muayene oldukları Dr. Semih Küçükçankurtaran kliniğinden indirimli olarak faydalanabileceklerdir. Protokol ile ilgili açıklama yapan Safranbolu Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ali Sami Acar "Odamızın önceliklerinden birisi üyelerimizin kalite sağlık hizmetlerinden indirimli olarak faydalanmalarını sağlamaktır. Bu kapsamda geçtiğimiz yıllarda özel hastane ve işletme cihazı firması ile indirim protokolü imzalamıştık. Şimdi ise Dr.Semih Küçükçankurtaran kliniği ile Odamız üyelerinin faydalanabileceği indirim protokolü imzalamış bulunuyoruz. Oda üyelerimiz Semih beyin kliniğinden yüzde 25'e varan indirimle muayene olabileceklerdir. Geçtiğimiz aylarda kliniğini açarak Safranbolu'ya hizmet veren Semih beye başarılar diler kliniğinin Safran-

bolu'muza hayırlı olmasını temenni ederim" dedi. Dr.Semih Küçükçankurtaran "Geçtiğimiz aylarda Safranbolu halkının hizmetine soktuğumuz kliniğimizde Safranbolu Ticaret ve Sanayi Odası üyelerine indirimli hizmet vermekten mutluluk duyacağız. Mezoterapi, ozon tedavisi, kupa terapisi, akupunktur, nöralterapi, medikal estetik gibi konularda çeşitli eğitimler aldım. Aldığım eğitimleri bütüncül yaklaşım çerçevesinde fonksiyonel tıp uygulamaları ile birleştirmekteyim. İndirim protokolü kapsamında Zayıflama ve Bölgesel İnceleme Uygulamaları, Epilasyon Uygulamaları, Cilt Bakım Uygulamaları, Medikal Estetik Uygulamaları, Fonksiyonel Tıp Uygulamaları, Laboratuvar Hizmetleri gibi işlemlerde Safranbolu Ticaret ve Sanayi Odası üyeleri yüzde 25'e varan indirimle hizmet alabileceklerdir. İndirim Protokolünün hayırlı olmasını diler herkese sağlıklı günler dilerim" dedi.

SAFRANBOLU TSO, ÜRGÜP TSO VE BEYPAZARI TO ARASINDA KARDEŞ ODA PROTOKOLÜ İMZALANDI

Safranbolu Ticaret ve Sanayi Odası ev sahipliğinde, Safranbolu Ticaret ve Sanayi Odası, Ürgüp Ticaret ve Sanayi Odası ve Beypazarı Ticaret Odasını kapsayan üçlü kardeş oda protokolü imzalandı.

Yapılan protokolle açıklama yapan Safranbolu Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ali Sami Acar; "Karşılıklı hizmet standartlarının artmasını sağlamak, ortak toplantılar ve faaliyetler düzenlemek, işbirliği sayesinde daha kapsamlı faaliyetler, projeler hazırlamak, sanayi ve ticaretin gelişmesinin yanında sosyo-kültürel



faaliyetlerde de birlikte hareket etmek, eğitim, iş geliştirme ve akreditasyon konularında işbirliğini güçlendirmek amacıyla Ürgüp Ticaret ve Sanayi Odası ve Beypazarı Ticaret Odası ile kardeş oda protokolü imzalandı. Kardeş Oda' olarak her türlü yardımcı bilgi birikimi ve tecrübeyi paylaşmaya hazırız. Paylaşınca azalmayan aksine artan tek şey bilgidir. İmzalanan protokolün her 3 Oda ya hayırlı olmasını diler herkese saygılar sunarım" dedi.

Safranbolu Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Başkanı Cengiz Ünal "Safranbolu, Ürgüp ve Beypazarı birbirine benzer özellikler taşıyan ülkemizin nadide yerlerinden. Her üç ilçemizde özellikle turizm açısından kendini ispatlamış bilinirliği Türkiye'nin dışına taşmıştır. Her yıl yerli ve yabancı olmak üzere yüzbinlerce turist ağırlanmaktadır. Bu üç ilçemiz için; ticaret ve turizm sektörlerinde, kültürel ve sosyal yaşamında birlikte hareket edecek, işbirliği yaparak ortak projeler üretecek birlikteliğin temelini atmış olduk. Ürgüp Ticaret ve Sanayi Odası ile Beypazarı Ticaret Odasını Safranbolu'da ağırlamaktan büyük mutluluk duyduğumuzu belirtir kardeş oda protokolünün hayırlı olmasını dilerim" dedi.



Ürgüp TSO ve Beypazarı TO başkanı Safranbolu heyetinin sıcak ve samimi karşılamaından dolayı teşekkür ederek kardeş oda protokolünün 3 ilçeye de hayırlı olmasını dilediler. İmza töreni sonrası günün anısına karşılıklı olarak hediyeler takdim edildi. Safranbolu'nun tarihi ve coğrafi güzellikleri gelen misafirlere gezdirilerek toplantı son buldu.

KARABÜK TSO'NUN, ISO 9001:2015 KALİTE YÖNETİM SİSTEMİ VE 10002 MÜŞTERİ MEMNUNİYET SİSTEMİ BELGELENDİRME DENETİMİ GERÇEKLEŞTİRİLDİ.

Karabük Ticaret ve Sanayi Odası'nın, ISO 9001:2015 Kalite Yönetim Sistemi ve 10002 Müşteri Memnuniyet Sistemi belgelendirme denetimi, 03.09.2018 tarihinde Türk Loydu bağımsız denetçi si Ali Güneş ve Ayşe Nur Atay tarafından gerçekleştirildi. TOBB Akreditasyon sistemi kapsamında yer alan ISO 9001:2015 yeni versiyonu denetiminde; Üst düzey liderlik, risk ve fırsatlar yasal şartlar, teknoloji sosyal-kültürel-şartlar kuruluşun kültürü, bilgisi, performansı gibi hususlar dokümantasyon ve uygulama açısından uygunluğu incelendi.

Ayrıca ilk defa belgelendirme başvurusu yapmış olduğumuz ISO 10002 Müşteri Memnuniyeti Yönetim Sistemi ile üyelerimiz ve tüm paydaşlarımızla olan ilişkilerimizi geliştirmeyi amaç edindik. Bu kapsamda yapılan denetimde sistemin gereklilikleri ve dokümantasyon uygunluğu incelendi. Denetim sonucunda Türk Loydu bağımsız denetmeni Güneş, "ISO 9001: 2015 Kalite Yönetim Sistemi Belgelendirme tetkikinde, standarda uygun sistemin kurulduğu ve istenilen düzeye geldiği görülmüş olup Karabük Ticaret ve Sanayi Odası belge almaya hak kazanmıştır" dedi.

Türk Loydu Denetçisi Ayşenur Atay ise, "ISO 10002 Müşteri Memnuniyeti Yönetim Sistemi Belgelendirme tetkikinde Karabük Ticaret ve Sanayi Odası'nın standarda uygun sistemi kurduğu ve istenilen düzeye geldiği görülmüş olup belge almaya hak kazandığını söyledi".



Konuyla ilgili açıklama yapan Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Mescier; "Görev geldiğimiz günden bu yana Odamız ve üyelerimizin gelişmesine yönelik eğitimler ve Kalite Sistemlerine önem vererek geliştirmeyi ve sürekliliğini sağlamayı amaç edindik. Bu kapsamda gerçekleşen denetim sonucunda belge almaya hak kazandığımız ISO 9001:2015 Kalite Yönetim Sistemi ve ISO 10002 Müşteri Memnuniyeti Sistemi ile üyelerimize ve paydaşlarımıza verdiğimiz hizmet kalitesi daha da artacaktır. Bu süreç içerisinde sistemin kurulmasından belgelendirme sistemine kadar geçen süreçte emeği geçen ve katkıda bulunan tüm Oda Meclisimize, Yönetim Kurulumuza, Meslek Komitemize ve personellerimize teşekkür ediyor hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

BAŞKAN MESCİER KARDEMİR SATIŞ POLİTİKASINDA DEĞİŞİKLİĞİ DEĞERLENDİRDİ

Karabük Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet MESCİER, 2017 yılı Araştırmasına göre Türkiye'nin ilk 500 büyük sanayi kuruluşları arasında 24.en büyük sanayi kuruluşu olan Kardemir AŞ'nin almış olduğu yeni satış politikası kararı ile ilgili açıklamalarda bulundu. Başkan MESCİER yayımladığı mesajında;

"Yıllık 3 milyon ton üretim kapasitesi olan Kardemir Anonim Şirketi'nin, 2018 yılı öncesinde uyguladığı satış politikasında Kardemir üretim miktarının yüzde 40'ı alım taahhüdü vermek şartı ile öncelikli mal alım hakkı olarak hisse sahiplerine tanınmaktaydı. Bağımsız yönetim kurulu üyelerinin daha etkin bir rol alması ve Sayın Ömer Faruk Özün Yönetim Kurulu Başkanı olmasıyla beraber 2018 yılında bu yüzde 40'lık öncelikli mal alım oranı yüzde 30'a düşürülmüştü. Bu sayede Karabük tüccar ve sanayicisinin Kardemir'den mal alabilme imkânı bir nebze olsa da artmıştı.

Kardemir Anonim Şirketi 2018 yılı başında, özelleştirdiği 1995 yılından bugüne kadarki en yüksek karlılığı elde etti. Satış gelirleri bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla % 37 artış gösterdi. Bu başarıya pay sahibi olan başta Sayın Ömer Faruk Öz ve tüm yönetim kurulu üyelerini tebrik ediyorum. Son olarak yapılan bir duyuru ile son günlerde bankacılık sektöründeki finansman ve teminat mektubu masraflarının aşırı yükselmesi göz önünde bulundurularak tüm hissedar müşterilerinin finansman masraflarının düşürülebilmesi için teminat mektubu yerine hisse senedi rehlin verilebileceklerini tüm müşteriler ile paylaşmıştı. Bu uygulama hisse sahibi olan Kardemir müşterilerinin yararına. Kardemir müşterilerinin hisse senedi alımına yönlendirilmesi açısından yerinde bir uygulamadır. Bu uygulama büyük ya da küçük tüm hissedar müşterilerin faydasına olacak, finansman maliyetlerine bir katkıda bulunacak bir uygulamadır" dedi.

YAZARIMIZ DOÇ. DR. SERDAR VARLIK YENİ EKONOMİK PLANI SİZİN İÇİN DEĞERLENDİRDİ



Doç. Dr. Serdar VARLIK
Hitit Üniversitesi İİBF Öğretim Üyesi

YENİ EKONOMİ PROGRAMI - NE KADAR TUTARLI?

Eylül ayı Türkiye ekonomisi için tarihi nitelikte bir dizi kararın alınmasına şahitlik etti. Bunlar; TCMB'nin 13 Eylül tarihli 625 baz puanlık faiz kararı ve Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak tarafından 20 Eylül tarihinde kamuoyuna sunulan Yeni Ekonomi Programı'dır (YEP).

YEP, dengelenme-disiplin-değişim olmak üzere birbirini destekleyen üç ayak üzerinde tasarlanmıştır.

Programın dengelenme ayağı, bozulan makro dengelerin yeniden sağlanabilmesi için sıkı para ve maliye politikalarının eşgüdüm içerisinde uygulanacağını belirtmektedir.

Bu çerçevede ekonominin fiyat istikrarı amacıyla uyumlu bir büyüme trendine girmesini sağlamak ve ekonominin dış tasarruflara bağımlılığını azaltarak cari açığın milli gelire oranını düşürmek amaçlanmaktadır.

Disiplin ayağı; merkezi yönetim bütçe açığını azaltacak şekilde kamu kaynaklarının verimli kullanılmasını, maliyetlerin ve harcamaların azaltılmasını, ihalesi yapılmamış veya yapılmış ancak henüz başlamamış projelerin askıya alınmasını kapsamaktadır.

Ayrıca disiplin ayağı bankacılık sisteminin gözetimi ve denetimi çerçevesinde mali bünye değerlendirme çalışmalarının uygulanmasını da içermektedir.

Programın değişim ayağında ise; ekonominin yapısal sorunlarını çözebilme için kurumsal yapıda değişikliklerin yapılması yer almaktadır. Buna göre mali disiplin için Kamu Maliyesi Dönüşüm ve Değişim Ofisi'nin kurulmasına, kayıt dışı ekonomi ile mücadele etmek için Vergi Veri Analiz Merkezi'nin kurulmasına ve finansal güvenliğin ve istikrarın sürdürülebilmesi için Finansal İstikrar ve Kalkınma Komitesi'nin kurulmasına karar verilmiştir.

Disiplin ayağının diğer unsurları farklı alanlarda gözetim ve denetim mekanizmalarının oluşturulmasına ve mevcutların iyileştirilmesine odaklanmaktadır. Bu çerçevede gıda fiyatları, gıda güvenliği, enerji dış ticaret ve vergi gibi alanlarda gözetim, denetim ve inceleme merkezlerinin ya da platformlarının oluşturulması kararlaştırılmıştır.

YEP'in disiplin ve değişim ayaklarıyla Türkiye ekonomisinin yapısal sorunlarını çözmeyi hedeflemesi, olumlu bir adım olarak değerlendirilebilir.

Ancak YEP'in sayısal öngörülerinin (hedeflerinin) ne kadar tutarlı olduğu tartışmaya açıktır.

Bu yazıda aşağıdaki tablo çerçevesinde Türkiye ekonomisine ilişkin temel ekonomik büyüklüklerin 2017 yılı gerçekleştirmeleri, 2018 gerçekleşme tahminleri ve 2019-2021 dönemi öngörülerini (hedefleri) incelenerek

program içinde tutarsız olduğunu düşündüğüm noktaları vurgulamaya çalışacağım.

Her ne kadar "ortada bir kriz yok" açıklamaları yapılsa da, 2017 yılı verileri ile karşılaştırıldığında, YEP'in 2018 yılı gerçekleşme tahminlerinin içinde bulunduğumuz dönemi bir kriz dönemi olarak tanımladığı ve bu krizin 2019 yılında şiddetleneceğini kabul ettiği vurgulanmalıdır.

YEP'e göre 2018 yılında büyümenin %3.8'e düşeceğinin tahmin edilmesi ve büyümenin 2019 yılında %2.3'e düşeceğinin öngörülmesi, son 8-9 aylık dönemde kur piyasasında meydana gelen yukarı yönlü aşırı dalgalanmalardan ekonominin hızla soğuyarak etkileneceğinin kabul edilmesi anlamına gelmektedir. Toplam nihai yurtiçi talebin büyüme hızının 2018 yılında %3.2 düzeyine ve 2019 yılında %0.5 düzeyine kadar gerileyeceğinin öngörülmesi, ekonomideki daralma eğiliminin şiddetleneceğini doğrulamaktadır.

Ekonomik büyümeye için çizilen bu olumsuz tablo, ilk bakışta, talep çekişli faktörlerin etkisinin azalması sonucunda enflasyonda ılımlı bir düşüşün kaydedileceği düşüncesi ile tutarlı görülmektedir.

Programda, TÜFE enflasyon oranının 2018'de %20.8 düzeyinde gerçekleşeceği tahmin edilmekte ve enflasyon oranının 2019 yılında %15.9 düzeyine düşeceği öngörülmektedir. Ancak kurdaki yukarı yönlü dalgalanmalara bağlı olarak enflasyon üzerindeki arz itişli faktörlerin baskısının 2018 yılının geri kalanında ve gelecek dönemde devam edeceği gerçeğinin yeterince dikkate alınmadığını düşünmekteyim.

Nitekim, Eylül ayı yıllık TÜFE ve ÜFE enflasyon oranlarının sırasıyla %24.5 ve %46.15 olarak gerçekleşmesi, bu yılın geri kalanında döviz kurundaki yukarı yönlü dalgalanmaların enflasyon üzerindeki gecikmeli etkilerinin daha şiddetli bir biçimde hissedileceğini ortaya koymaktadır. Bu durumda YEP çerçevesinde TÜFE enflasyon oranı için yapılan 2018 yılı gerçekleşme tahmininin %20.8'den daha yüksek belirlenmesi gerektiğini düşünmekteyim.

Tam da bu noktada, programın kur tahminlerinin sorulanması gerekmektedir. Program metninin 29. Sayfasında yer alan EK Tablo 1'den hareketle GSYH (Milyar TL)'yi GSYH (Milyar \$)'a bölerek YEP'in yıllık ortalama dolar kuru tahminlerine ulaşabiliriz. YEP'te yıllık ortalama dolar kuru 2018 için 4.9 TL düzeyinde tahmin edilmekte, 2019 için 5.6, 2020 için 6 ve 2021 için 6.2 TL olarak öngörülmektedir.

Yüksek düzeyde oynaklık gösteren kur piyasası için uzun vadeli tahminlerde bulunmayı doğru bulmuyorum. Ancak bu yıl ve gelecek yıl için yapılan kur tahminlerinin ve öngörülerin gerçekçi olmadığını düşünmekteyim.

Bunun iki nedeni var.

Birincisi, bu yıla ait gerçekleşme tahmininin tutturulabilmesi için, yılın geri kalan döneminde dolar kurunun 5.8-5.9 TL aralığında hareket etmesi gerekmektedir. TCMB'nin 625 baz puanlık faiz artışı ve ardından yayınlanan YEP'e rağmen döviz kurunun 6 TL düzeyinde

aşığı doğru direnç göstermesi, bu yılın ortalama dolar kuruna ilişkin gerçekleşme tahminlerinin tutarsızlığını ortaya koymaktadır.

-Yüksek enflasyonist ortamda TL'nin dolar karşısında yeniden değer kazanmasının iktisat teorisi ile uyumlu olmaması,

-Türkiye'nin ağırlıklı olarak özel kesim kaynaklı net pozisyon açığından ve cari işlemler açığından kaynaklanan döviz gereksiniminin yüksek düzeyde olması,

-Mega-alt yapı projelerinin dış finansman kullanılarak hayata geçirileceğinin vurgulanması,

-Türkiye'nin ülke riskindeki negatif ayrışma

-ve ABD Merkez Bankası FED'in faiz artış kararları ve gelecekte yapacağı faiz artışlarına ilişkin verdiği sinyaller bir arada değerlendirildiğinde, Dolar kurunun 6TL'nin altında tutunabilme olasılığının zayıf olduğunu düşünmekteyim.

İkincisi, 2019 yılına ait ortalama dolar kurunun 5.6 TL düzeyinde öngörülmesi büyük ölçüde bu yılın sonunda dolar kurunda düşüş kaydedilmesine ve yukarıda bahsedilen risklerin ortadan kalkmasına bağlı. Oysa yukarıda bahsettiğim gerekçeler bunun oldukça güç bir olasılık olduğu göstermektedir.

Bunların dışında başında cari işlemler hesabının GSYH'ya oranı gelmekte. Esasında bu oranın payında yer alan cari işlemler açığı öngörüsünün de yeterince tutarlı olduğu söylenemez.

Şöyle ki: 2018 yılının ilk yarısında yaklaşık 33 milyar \$ cari açık veren Türkiye ekonomisinin, başta petrol olmak üzere enerji açısından emtiaların fiyatlarının artış eğilimine girdiği bir dönemde, yılın geri kalan 5 ayını sadece 3 milyar \$ cari açık vererek kapatacağını düşüncem hayal olsa gerek.

Nedenlerine aşığı değinilecek olan bu durum, 2019-2021 döneminin cari açık verileri içinde söz konusu.

YEP'te dikkat çeken önemli noktalardan bir diğeri de büyümenin niteliği. YEP'te 2018 yılı için büyümeye ağırlıklı katkı yapması beklenen kalemlerin başında toplam tüketim harcamaları gelmektedir.

Net ihracatın büyümeye yaptığı katkı ise ihmal edilebilir düzeydedir. 2019 yılında ise toplam tüketim harcamalarının büyümeye yaptığı katkının düşmesine paralel olarak yurtiçi talebin büyümeye yaptığı katkının belirgin bir biçimde azalacağı öngörülmekte.

net ihracatın yapacağı katkının sınırlı düzeyde

artış kaydedeceği açıklanmaktadır. Bunun sonucunda 2019 yılında yıllık büyümenin %2.3 düzeyinde kalacağı öngörülmektedir.

Yıllık büyüme oranındaki bu düşüş, 2019 yılında negatif büyüme rakamları ile karşılaşılabileceğimizi düşündürmekte ve ekonomi için "yumuşak inişten" söz edemeyeceğimizi ortaya koymaktadır.

Burada büyüme ile ilgili dikkat çeken nokta; 2020 ve 2021 yıllarının büyüme verileri!

Şöyle ki; YEP'in 2020 ve 2021 yıllarındaki yıllık ortalama dolar kuru tahminleri sırasıyla 6 ve 6.2 TL iken, net ihracatın ilgilili yıllarda büyümeye yapacağı katkının sadece %0.2 ile sınırlı kalacağı vurgulanmaktadır.

Bununla birlikte 2020 ve 2021 yıllarında ekonomik büyümenin ağırlıklı özel sektörün sabit sermaye yatırımlarına dayalı olarak artacağı hedeflenmektedir. Bunu tüketim harcamalarındaki büyüme hedefi takip etmektedir.

Ne var ki; toplam tüketim harcamalarının ve özel sektörün sabit sermaye yatırımlarının arttığı bir dönemde, sermaye malı ithalatçısı olan Türkiye'nin cari işlemler açığının 25 milyar \$'ın altında seyredeceğini öngörmek, sadece sermaye birikim yapısının değiştirilebilmesine bağlı olduğunu düşünmekteyim.

Çünkü YEP'in 2020 ve 2021 hedefleri, ekonomi büyümek için cari açığı azaltacağını göstermektedir. O zaman bu noktada şu soru akla gelmekte:

YEP'te net ihracatın büyümeye yaptığı katkının sınırlı olması öngörüldükçe, bir yandan büyüyüp bir yandan cari açığı nasıl azaltacağız?

Diğer taraftan YEP'in kamu maliyesi alanındaki hedefleri incelendiğinde, bütçede büyük bir değişimin öngörülmüdüğü söylenebilir.

YEP'in öngörü dönemi boyunca başarısız olacağını kabul ettiği temel sorun ise; yüksek işsizlik ve orta gelir tuzağı problemleridir.

YEP'te işsizliğin %11 düzeyinde atalet kazanacağı ve kişi başına düşen yıllık gelirin 11000\$'ın altında kalacağı kabul edilmektedir.

Maalesef, programı detaylı olarak incelediğimde tutarlı gördüğüm tek nokta, yüksek işsizlik ve orta gelir tuzağına takılmış olmamız!

Temel Ekonomik Büyüklükler	2017	2018	2019	2020	2021
GSYH (Milyar TL)	3107	3741	4450	5150	5742
GSYH (Milyar \$)	851	763	795	858	926
Kişi Başına Gelir Düzeyi \$	10602	9385	9647	10292	10973
Ekonomik Büyüme %	7.4	3.8	2.3	3.5	5
Toplam Tüketime Büyüme %	5.9	3.7	1.9	2.5	3.9
a-Kamu	1.5	3.5	1.4	1.6	3
b-Özel	6.6	3.8	2	2.6	4
Toplam Sabit Sermaye Yatırımlarında Büyüme %	7.8	1.8	-3.2	5.1	6.7
a-Kamu	8.1	1.4	-36.1	-1.7	3.4
b-Özel	7.8	1.8	2	5.8	6.9
Toplam Nihai Yurtiçi Talepte Büyüme %	6.4	3.2	0.5	3.2	4.7
TÜFE Enflasyon Oranı %	11.9	20.8	15.9	9.8	6
İşsizlik Oranı %	10.9	11.3	12.1	11.9	10.8
Yık Ortalama Dolar Kuru (TL)	3.65	4.90	5.60	6	6.20
Cari İşlemler Dengesi (Milyar \$)	-47.4	-36	-26	-23.5	-24.1
Cari Açık/GSYH %	5.6	4.7	3.3	2.7	2.6
Brent Petrol Varil Fiyatı \$	54.3	72.8	73.2	69.7	67
BDTçe Açık/GSYH %	1.5	1.9	1.8	1.9	1.7
Merkezi Yönetim Faiz Dışı Dengesi/GSYH %	0.3	0.1	0.8	1	1.3

Kaynak: YEP (2018: 29)

KOBİ DESTEK KREDİSİ BAŞLADI

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği önderliğinde "Birlikte Kazanacağız" sloganıyla Nefes Kredisinin devamı niteliğinde olan KOBİ Destek Kredisi, protokol imzalayan bankalar tarafından verilmeye başlandı. Karabük Ticaret ve Sanayi Odası olarak bildiği üzere Nefes Kredisi kapsamında 13 Milyon TL kaynak daha önceki projede üyelerimize kullandırılmıştı bu gün ismi KOBİ Destek Kredisi olan projede oda imkanları ve TOBB destekleriyle 4 Milyon TL kaynak üyelerimize bankacılık mevzuatı çerçevesinde protokoldeki bankalar aracılığıyla kullanılacak.

KOBİ Destek Kredisi hakkında Karabük Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Mescier'in yaptığı açıklamada;

"Her şartta üyelerimizin uygun finansman kaynaklarına ulaşması, Ülke ve Karabük ekonomisinin büyümesi ve gelişmesi amacıyla çalışan Odamız ve TOBB, kaynaklarını harekete geçirdi. Bu gün itibarıyla üyelerimiz odamızdan alacakları üyelik belgesi ile protokole imza atan 6 banka şubesine başvurabilecekler. KOBİ Destek Kredisi faizi aylık yüzde 1.85 olacak. Yani yıllık faiz yüzde 22 olacak. Bir üyemiz azami 200 bin lira kredi kullanabilecek. Ve kredi 6 ay anapara ödemesiz, sonrasında 12 eşit taksitli toplam 18 ay olacak. Kredinin yüzde 85'i Hazine destekli KGF kefaleti kapsamında olacak. Kredinin kullanılmasında bu 6 bankanın mevzuatları çerçevesinde gerçekleşecek KOBİ Destek Kredisinde üyelerimiz protokolü imzalayan Ziraat Bankası, Halk Bankası, Vakıfbank, İş Bankası, Yapı Kredi Bankası ve Garanti Bankası Karabük Şubelerine başvuruda bulunabilecek. Kredi Garantisi Fonu'nda kredilerde üyelerimize kefalet desteği sağlayacak. Bu proje ülkemiz ekonomisine sağlayacağı katkının yanı sıra zor zamanlarda insanlarımızın ve kurumlarımızın birlik ve beraberliğini göstermesi açısından da önem arz etmektedir.

Bu vesileyle KOBİ Destek Kredisinin her aşamasında katkısı olan kurum ve kuruluşlara teşekkür ediyor sağlanan kaynağı Ülkemize, İlimize ve Üyelerimize hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

GÜVEN PASTANESİNDEN KARABÜK'E ÖRNEK DEKORASYON



Güven pastanesi olarak Zor ekonomi şartlarında bir dekorasyon yenilenme çalışmasına girdiniz. Karabük ve Safranbolu'ya örnek olacak bir dış cephe çalışmasını uyguladınız bu konuda neler söyleyebilirsiniz?

Biz Güven pastanesine ilk başladığımızda burası yüz metrekare bir dükkandı; arka tarafımızda otuz metrekare civarında bir imalathanemiz vardı. Biz burada otuz beş senedir her sene bir şeyler yaptık artık burada atı ile üstü ile alakalı pek yapacak bir şeyimiz kalmadı. Birde burada artık güven pastanesi bir marka oldu. Bu markayı da bir taçlandırmamız gerekiyordu. Aşağı yukarı 40 senemiz geride kaldı. Burayı da bir yenilenme ve restorasyon yapalım deyince o 40 sene öncesi aklıma geldi. Mesela bizim ilk burayı yaptığımız zaman öndeki vitrin ağaç aksandı. Dedik ki madem burası nostalji bir pastane 40 sene geriye dönelim. Ama o zamanki ağaçtı şimdi ağacın yerine birçok çeşit malzeme çıktı. Dış cepheye kullandığımız ağacın cinsi Limba ağacı, bu ağaç Türkiye'de yok Afrika'dan özel gelen bir ağaç, oldukça da hassas. Buradaki amacımız Güven Pastanesinin önden arka cepheye kadar arka cephenin görünümüne de aynı türden olacak şekilde yenilemek. Şu anda tabii ki ekonomik zorluklardan geçiyoruz; ancak büyüklüklerin bir sözü vardı "Para Kriz Döneminde Kazanılır" biz büyüklüklerimizi dikkate aldık ve boşuna süylemediklerine inandık. Biraz da bu dönem denk geldi çünkü biz bu tasarımı 5-6 ay kadar öncesinde hazırlamaya başlamıştık. Buradaki en önemli zorluk şu ki çalışan bir işletmenin hem çalışıp hem de tadilat yapılması. Güven Pastanesinde değişmedik hiç bir şey kalmayacak. Biz senelerdir destek olan, mamullerimizi tadan müşterilerimize biraz da şükran mahiyetinde bir yenileme. Siz buraya bu değer ve kıymeti verdiniz biz de sizleri seviyoruz ve bunu taçlandıracağız manasında bir girişim yaptık inşallah hayırlı olur.



Tahsin Şentürk
Karabük'ün armada ismi "Güven" güven tazeledi; güzelliğine güzellik kattı. Gürbüz Tünel beyi ve emeği geçenleri kutluyoruz. Yıllar önce kitap imza gününe ev sahipliği yapan Güven'in bende özel ve apayrı bir yeri vardır. Türkiye'de bir il protokolünün tam kadro kitap imza gününe katıldığı mekandır Güven Pastanesi. Çok sayıda gazete, dergi ve kitaplarda yer alan şiir, yazı ve fotoğraf kupürlerini günlerce sergileyen yerin adını GÜVEN. Gurur duyduğum. Candan sevgi ve saygılanımı, gönül dolusu selamlarımı sunuyorum.



Osman Güldemir

Ekonomi Karabük Genel Yayın Yönetmeni

EKONOMİK KRİZİN NEDENLERİ

Yaşadığımız krizin nedeni döviz kurlarındaki sıçrama olarak gözüküyor. Bu iki sonuç doğuruyor:

- 1-)Enflasyon
- 2-)Resesyon (durgunluk)

1-) Enflasyonu yükseltmesinin sebebi Türkiye ekonomisinin aşırı ithalata bağlı olmasıdır. Yani döviz arttıkça maliyetler yükseliyor. Üreticiler de bu maliyetleri fiyatlarına yansıtmak zorunda kalıyor.

2-) dövizdeki yükselişin durgunluk yaratmasının da iki sebebi var;

A-Enflasyonda ki yükseliş halkın satın alma gücünü düşürüyor ve talebi zayıflatıyor.

B-Bilanço etkisi : Ülkemizdeki özel sektör döviz borcunun borç yükünü attırması sonucu, şirketler ya yatırımlarını iptal ediyor ya da erteliyor. Ayrıca iş yerleri kapasitelerini düşürüyorlar.

NEDEN KURLAR YÜKSELİYOR

Bunu dış güçlere bağlamak sorunu çözmez. Kurlardaki yükselişin tek nedeni yabancı sermaye girişindeki daralmadır.

NEDEN DÖVİZ ARZI DÜŞÜYOR YABANCI SERMAYE GİRMİYOR?

Siyasi faktörler nedeniyle Ülkemizdeki risk algısı son derece yüksek. Bunun sonucu yabancı sermaye kaçıyor. Ülkemizdeki yatırımlarını yeterince karlı görmüyor.

ÇÖZÜM

Kalıcı ve üretime dönük yabancı sermaye girmek zorunda bunun için iki adım atmak gerekiyor;

- 1-Risk algısını düşürmek
- 2-Daha yüksek getiri sunmak

Bu adımların ilki geçen ay faizleri yıllık %17,75 den %24'e çıkararak atıldı.

Bize göre yabancı yatırımcının Türkiye'yi Riskli görmesinin iki nedeni var.

1-Türkiye'de son yıllarda hukukun evrensel ilkelerinden ve demokrasiden uzaklaşma algısı.

2-Konjektür olarak Türkiye'nin komşuları ABD ve AB ülkeleri ile yaşadığı gerginlikler.

Bir Türkiye gerçeği olarak yabancı sermaye gelmesin diye lüksümüz yok çünkü hem kamu hem de özel sektör gırtlığa kadar borç yükü altında ne yazık ki bunların çoğu da kısa vadeli.

Yani ekonomiyi çevirmek için sıcak paraya yani dış kaynağa ihtiyacımız var.

Sevgili ekonomi Karabük okurları sizlere en açık bir şekilde anlatmaya çalıştık **"Üretmeden tüketiyor, tüketmek için borçlanıyoruz"**

Tüm bu gelişmelerin Karabük'e yansımaları nasıl oluyor dersiniz Karabük cadde ve sokaklarına bakın yeter.

ANALİZ**ENFLASYONDA 15 YIL ÖNCESİNE DÖNDÜK**

Seçim bitti. Politik belirsizlik sona erdi. Ancak ekonomik göstergeler düşüşü işaret ediyor. Tüketici güveni azalıyor. Maliyetler yükseliyor. Zamlar birbirini ardına geliyor. Kar'lar azalıyor. Döviz yükseliyor ve tüm bunların sonucunda kaçınılmaz olarak enflasyon rekor kırıyor.

Enflasyonda 15 yıl öncesine döndük. En son 2003 yılında yüzde 18,36 rakamını gören enflasyon yüzde 20'lere gidiyor. Bunun sonuçları: İğneden ipliğe zam ve işsizlik demek.

Birkaç sektör üzerinde duran Karabük ekonomisi ne yazık ki ülke genelinde hissedilen illerden birisi olmak zorunda.

ENFLASYON NEDEN YÜKSELDİ

Bunu birkaç maddede toplayacak olursak.

- 1)Döviz fiyatlarındaki aşırı yükseliş.
- 2)İthalattaki aşırı bağımlılık.
- 3)Merkez bankasının gerektiğinde ve yeterince dövizdeki artışa tepki verememesi.
- 4)Kırtılgan politikalar ve devletin ve özel sektörün döviz borcu.

Tüm bunların sonucunda dövizdeki yükseliş, TL'deki aşırı değer kaybı işletmeler için tehdit olarak algılanmakta ve ne yazık ki tehlike çanları çalmaktadır.

Çünkü özel sektörün türk lirasının değer kaybetmesinden yaklaşık 300 milyar dolar olan borcu şirketleri kara kara düşündürüyor.

ENFLASYON NASIL DÜŞÜŞE GEÇER?

Gerçek kısa dönemde düşmeceği. Çünkü önümüzdeki aylarda maalesef ülkemiz yerel seçim atmosferine girecek. Maalesef diyorum ülkenin bu noktaya gelmesinde son yıllarda birbirini ardına gelen seçimler. Çünkü ülkeyi yönetenler kalıcı tedbirler alınmasında ne yazık ki belirsizlik yaşıyorlar.

Buna bir de dünyadaki konjonktürün ülkemiz üzerindeki olumsuz etkileri sıcak para girişini engellediği için bugünleri yaşıyoruz.

Geldiğimiz noktada ;

- Yüksek faiz
- Ekonomik durgunluk

olarak karşımıza çıkan ekonomik tablo hem ülkemizi hem de birkaç sektörden oluşan Karabük ekonomisini zor günler beklemektedir.

Umarım bu zor süreçten en kısa zamanda sıyrılmayı temenni etmek de galiba uzunca bir süre yüzde 20'li enflasyon rakamlarıyla yaşamak zorunda kalacağız...

Genel Yayın Yönetmeni

**Genel Yayın Yönetmenimiz Osman GÜLDEMİR'in Belediye Başkanımız Rafet VERGİLİ ile SÖYLEŞİSİ****Kentsel dönüşümde hangi noktadayız?**

Rafet Vergili: "Kentsel dönüşüm için Bayır Mahallesi'deki haddelerden olduğu bölgeyi bir an önce boşaltarak kentsel dönüşümü hızlandırmaya çalışıyoruz. Yeşil Mahalledeki kentsel dönüşüm ise maliyetin çok yüksek olmasından dolayı TOKİ tarafından durduruldu. Soğuksu Mahallesi'ndeki kentsel dönüşümde de 3. etap ile ilgili görüşmelerimiz devam ediyor. Adatepe Mahallesi'nde de müteahhitler ile kentsel dönüşüm yapıyor."

**Görev sürenize yaptığınız projelerin toplam değeri ne kadardır?**

Görev sürem boyunca yapılan işlerin toplam değeri 250 milyon liranın üzerindedir. Çünkü Karabük'te %70'e yakın su tesisi değişti. Arıtma tesisi, hal, mezbahane, 300 KM üzerinde kaldırım, 20 km'ye yakın istinat duvarları, köprüler ve kent meydanı yapıldı, şehir 2 kere asfaltlandı. Ben Belediyeyi devraldığım zaman Belediyenin 66 - 70 milyon lira borcu vardı. Belediyenin şu anki borçları uzun vadeli, ödenebilecek borçlardır. Bu borçların geneli de geçmişten gelen borçlardır.

Mesela 4 - 5 dönemin elektrik borçlarını devlet 30 yıl vadeye yayılmış. Borçlarını işçisinin maaşını ödeyip, ihalelere parası artan, vergi ve sigorta borcu olmayan, finans durumu iyi olan bir belediyeyiz. Belediye başkanını seçtiğim zaman herkes haklı olarak bu kadar parayı nasıl bulacağını diye soruyordu.



Buradaki en önemli konu kriz yönetimini iyi yapabilmektir. Belediye elektrik borçlarını ödeyemeyecek durumda olduğundan Belediye Başkanı seçtiğim gün Belediyenin elektrikleri kesildi.

Bugüne kadar yapmış olduğumuz ihalelerde %10'un üzerinde hiç kimse teklif vermemiştir. Çünkü hak edişini kestiği zaman Karabük Belediyesi'nden parasını almıştır. Böylece ihalelerde de iyi bir yarış oluyor. Bu da çok büyük bir avantajdır. Bu tür işlerde diğer belediyelere göre en az %30 - %40 karlı olduğumuzu tahmin ediyorum. Bizim ihalelerimizde hiçbir müteahhit finans maliyeti hesabı yapmamıştır.

Biz şuana kadar 200 kişinin üzerinde arkadaşımızı emekli ettik. Bu arkadaşlarımızın toplam emeklilik tazminatları 25 milyon lira civarındadır. Ama bu arkadaşlarımızı emekli etmeseydik, bu arkadaşlarımızın toplam 65 milyon lira maaş vermiş olacaktık. Karabük Belediyesi buradan 40 milyon lira kar elde etmiştir. Sadece İller Bankası'ndan gelen para ile personel maaşlarımızı ve taksitlerimizi ödeyebileceğimiz durumdayız. Diğer su, emlak ve reklam ilan vergisi gibi gelirlerimizi de yatırıma çeviriyoruz.

**Hürriyet caddesinin istenen canlılığa ulaşamama sebebi nedir?**

Aksamları canlı bir caddenin olması, o cadde bulunan kafe, restoran gibi iş yerlerin fazla olması ile olur. Bizim kapalı caddemizin şanssızlığı kuyumcu, banka gibi iş yerlerinin daha fazla olmasıdır. Ama eski Belediye binasının yıkılması ile birlikte alt taraftaki dükkanlarında konsepti değişir ise daha farklı olur.

**Battı-çıktı projesi neden terminalin önüne kadar uzatılmadı?**

Alt geçit projesi imkansızlıklardan dolayı değil, teknik olarak olmadığından dolayı uzatılmadı. Karayolları şu anda oraya yonca tipi büyük bir proje yapmıştır. Biz bu alt geçidi hemzemin geçitten dolayı oluşacak sıkışıklığı gidermek için yaptık. Çünkü hemzemin geçit 2009 senesinde 4 defa kapatılıyorsa, şuanda 20 kere kapatılıyor. Bu sayı ilerleyen yıllarda daha da artacaktır. Karabük kavşağındaki sorunun alt geçidi uzatarak çözülmesi mümkün değildir. Alt geçidin uzatılması yeterli olsa bugünde yaptırırız.

**Türkiye'de ki sorunlu asansör oranına göre Karabük'te durum nedir?**

Karabük'teki asansörlerin kontrollerini Makine Mühendisleri Odasına yaptırıyoruz. Asansörler Türkiye genelinde %80 risk taşıyorsa, bu oran Karabük'te %25 - %30 civarındadır. Karabük'te en az 30.000 - 35.000 konutun yenilenmesi lazım. Bu da çok kolay bir şey değil.

**Kent meydanı ile alakalı eleştirileri nasıl yorumluyorsunuz?**

Kent meydanı projesi 12 tane profesörün onayına sunulduktan sonra uygulanan bir projedir. Dünya'daki kent meydanları da bu şekildedir. Kent meydanında hala daha ağaç bekleyenler var. Kent meydanının şehit cenazelerinde ve 15 Temmuz gecesi herkes olduğunu gördü. Kent meydanı mitinglerin yapılacağı, insanların toplanıp etkinliklerin yapılabileceği açık bir alan demektir. Kent park ile kent meydanı karıştırılıyor. Kent park daha farklı bir şeydir. Dünya'daki kent meydanlarının

hiç birinde oyun grupları ve ağaç olmaz. Dünya'nın en büyük kent meydanlarına bakabilirsiniz. Kent meydanının iki kademeli olmasının sebebi ise bölgemizin coğrafya yapısı engebeli olduğundan alt bölüm ile üst bölüm arasında 15 Metre kot farkı olduğundan dolayıdır. Şuanda eleştiriliyor ama 100 sene sonraki kuşak bunu kim düşünebilirdi diye soracaktır.

**Geçmişte sizi en çok en çok etkileyen belediye başkanı kimdir?**

İcraat ve kararlılık olarak beni en çok etkileyen Belediye Başkanı Bedrettin Dalan'dır. Bedrettin Dalan Belediye Başkanı olarak yapmış olduğu icraatların kurbani değil, siyasetin kurbanıdır. Bedrettin Dalan'ın yapmış olduğu icraatlar olmasaydı, şuanda İstanbul'da yaşanmazdı. Devlet Demir Yolları arazisi ile ilgili planlamalarımız ve görüşmelerimiz devam ediyor. Yakında devir teslimlere başlayacağız.

Sizce Karabük siyasetten yeterince yararlanabildi mi?

Karabük senelerce Mehmet Ali Şahin Bey'den yararlanamadı. Şuanda Milletvekili olmaması da bana göre çok büyük bir yanlışlıktır. İnsanların günlük ve kişisel siyaset yapmasından Karabük siyaseti yapmamasından dolayı Karabük siyasetten yeterince yararlanamamıştır.

**Gerici dönüşümle ilgili neler söyleyeceksiniz?**

Dünya'daki Belediyelerin geri dönüşüme önem verdiği tarih 1998 - 1999 yıllarıdır. Bunu da Fransa'nın Paris Belediye Başkanı başlatmıştır. 1 ton cam, 1 ton petrol diye bir kampanya yapmıştı. Böylece ilk cam dönüşümü Paris'te başlamış oldu. Bu konuda da çokta başarılı oldu. Avrupa'da çöpün içerisinde geri dönüşüm maddesi bulunmasının cezası 400 Euro'dur. Bu ceza tutarı ülkelere göre de değişebiliyor. Geri dönüşüm konusunda da Türkiye'de bi tek Alanya %70 oranında başarılı olmuştur. Alanya dışında Türkiye'de başarılı olan başka bir şehir yoktur. Geri dönüşümü düzenli kullanabildikten sonra bundan çok büyük bir gelir elde edilir. Ben geri dönüşüm maddelerinin hepsini toparlayıp, kullanabilsem beklide Belediyem mevcut geliri kadar daha gelir elde ederim. Fakat Belediyelere bu konuda bir teşvikte yok. Belediye kanununa göre belediyelerin bunlardan para kazanması söz konusu değildir. Türkiye geri dönüşüm maddelerinin %5'ini bile kullanamıyor. Buda gerçekten çok büyük bir kayıptır. Bence bu konu üzerinde daha fazla durulmalıdır.

**Karabük'e önemli bir vizyon kazandıracak Kanyon Park'ın proje maliyeti ne kadardır?**

Kanyon Parkın maliyeti 14 - 16 trilyon arasında bir fiyatta mal olacaktır. Kanyon Park projesinin içerisinde spor alanları, macera parkı, yürüyüş yolları, kafeteryalar, bungalov tipi evler olacaktır. 3.800 civarında ağaç dikilecektir. Herkesin gidebileceği bir alan olacak. Kanyon Park projesini yılsonuna bitirmeyi planlıyoruz. Verdiğimiz sözlerden fazlasını yaptık. Biz kente bir kimlik kazandırmaya çalışıyorduk. Kent kimliğini de kısmen tamamlamış olduk" dedi.



Uygur VARLIK
Avukat-Ekonomi Karabük



KONKORDATO

Konkordato mali durumu bozulan ve ödemelerde güçlük çeken borçluları kanunda öngörülen süreler içerisinde mali durumlarını tekrardan düzeltmeleri, rahat bir nefes almaları ve düzlüğe çıkmalarını sağlamak amacıyla getirilen bir hukuk kuramıdır. Borçluların vadesi geldiği halde ödeyemeyen veya vadesinde ödeyememe tehlikesi altında bulunan sermaye şirketi olsun olmasın iflas ertelemesinden farklı olarak bütün borçlular için geçerlidir. Şahıs firmaları, sermaye şirketleri, kooperatifler ve bunların alacaklıları konkordato talebinde bulunabilir.

Borçlu Sermaye şirketi ise şirket merkez adresinin yargı çevresindeki Asliye Ticaret Mahkemesinden, borçlu şahıs ise ikamet adresi Asliye Ticaret Mahkemesinden konkordato talebinde bulunabilirler. Konkordato talebiyle birlikte borçlu borçlarından tenzilat yapılmasını, borçlarının vadeye yayılmasını, hem tenzilat hem de vade talep edebilir.

Mahkemeye yapacağınız konkordato talebiyle birlikte yasadaki belirtilen evrakları eksiksiz olarak mahkemeye sunduğunuzda mahkeme belgelerin eksiksiz olarak mevcut olduğunu tespit ettiğinde derhal geçici mühlet kararı verecektir. Mahkemenin vermiş olduğu bu geçici mühlet 3 aydır, gerekli görüldüğünde 2 ay daha uzatılabilir. Bu süre zarfında;

- 1-Borçlu aleyhine amme alacakları dahil icra takibi yapılamaz,
- 2-Başlayan icra takipleri durur,
- 3-Borçlu aleyhine ihtiyati haciz ve ihtiyati tedbir kararları uygulanamaz.

Konkordatonun başarıya ulaşmasının mümkün olduğu anlaşılırsa bu sefer mahkemeye borçluya 1 yıllık kesin mühlet verilir. Borçlu kesin mühletten sona ermesinden önce kesin mühletten uzatılması talebinde bulunursa konkordato komiserinin de görüşü alındıktan sonra kesin mühlet mahkemeye 6 aya kadar uzatılabilir. Uzatmalarla birlikte konkordato 23 aylık bir süreyi kapsayabilir. Mahkeme süreleri uzatmadığı takdirde toplam süre 1 yıl 3 aydır.

kavramları bilelim

libor nedir

Libor nedir?

Libor, (London Interbank Offered Rate), dünyanın en güvenilir bankalarının kısa vadeli borçlanma için birbirlerine uyguladıkları referans faiz oranıdır. Londra Bankalararası Faiz Oranı'nın kısaltılmış hali olan liborun kendine has özelliği ise bankaların borçlanma faizlerini belirlerken referans bir faiz oranı baz alınmasıdır.

Libor işlemlerinin merkezi neden Londra?

Londra'nın libor işlemlerinin merkezi olmasının nedeni olarak 1980'lerde Londra'daki finansal gelişmeler ve ekonomik yükseliş gösterilebilir. Dünya çapında kredibilitesi yüksek bir çok bankanın ve finans kuruluşunun da merkezinin Londra olması libor işlemlerinin de merkezinin Londra olmasına zemin hazırlayan etkenler arasındadır.

Libor nasıl hesaplanır?

Libor hesaplanırken, Dolar, Euro, Yen, Frank ve Pound olarak beş ana para birimi ve gecelik/yıllık arasında değişen yedi farklı vade baz alınır. Çoğunlukla 3 ay vadeli USD faiz oranı için kullanılan Libordan tekil olarak bahsetmek mümkün değildir. Her gün yaklaşık 35 farklı libor yayınlanmaktadır.

Her gün İngiliz Bankalar Birliği (British Bankers' Association) dünyanın önde gelen bankalarına kısa vadeli bir kredi için diğer mevduat kurumlarından ne kadar talep ettiğini sorar. Bunun karşılığında bankalar en yüksek ve düşük değerlerini ortaya çıkarır ve sonucunda bir ortalama hesaplanır. Her sabah İngiliz Bankalar Birliği ortaya çıkan hesaplamaları baz alarak günlük oranı belirler.

Liboron etki ettiği alanlar

Bankaların yaptığı küçük değişimler kredi alanların üzerinde büyük etki yaratabilir. Bir çok ülkede tüketici kredilerinin temelinde libor vardır. Oradaki değişimler kredi kartlarının faizlerini, araba, öğrenci kredilerini, devlet ve özel sektör borçlanma senetlerini, mortgage oranlarını, swap işlemlerini ve ayarlanabilir ipotek oranlarının artışını ve azalışını etkiler. Bu değişimler bankalar, şirketler ve tüketiciler arasında borçlanma kolaylığı sağladığı için göz önünde bulundurulmalıdır.

Düşük borçlanma maliyetleri kulağa daha mantıklı gelse de borç alırken herkes bu durumdan faydalanamaz. Bazı yatırım fonları menkul kıymetlerin libora bağlı olması bazı yatırımcılar için düşük getiri demektir.

KARABÜK ÜNİVERSİTESİ TEKNOLOJİ GELİŞTİRME BÖLGESİ YÖNETİCİ A.Ş. KURULDU



Şirketin imza töreninde konuşan Vali Kemal Çeber:

"Bizim her zaman söylediğimiz bir şey var; bizim sayıya geldiği gibi üniversitede de düzey atlamamız lazım. Teknokent'in bu sıçramayı gerçekleştireceğini inanıyorum. Karabük'te Teknokent'in kurulması çok güzel bir adım. Bu adımı atılmasında ve bu süreçte çalışan herkese çok teşekkür ediyorum. Bugün burada konuştuğumuz konuların bir kaç yıl sonra adım adım gerçekleştiğini göreceğiz. Buradan bizim mezunlarımızdan, hocalarımızdan ve dışardan gelenlerden birçok insanın patentler aldığına, çok önemli gelişmelere imza attığına hep beraber tanık olacağız. Ayrıca bugün kurulan bu şirketin KARDEMİR'e, ilimize ve ticaretimize çok faydası olacak" diye konuştu.

Üniversite ile sanayi arasında iş birliğinin güçlendirilmesi ve katma değeri yüksek ürünlere yönelik AR-GE çalışmalarının yapılabilmesine imkân sağlayacak olan Karabük Üniversitesi Teknoloji Geliştirme Bölgesi (TGB), 4691 sayılı Kanun'un ilgili hükümleri kapsamında Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığınca onaylanan Teknokent'in AR-GE faaliyetinde bulunacak girişimcilere sağlayacağı avantajlar ise;



• Yazılım geliştirme ve Ar-Ge faaliyetlerinden elde edilen kazançlar 31 Aralık 2023 tarihine kadar gelir ve kurumlar vergisinden muaftr.

• TGB içinde üretilen uygulama yazılımlarının satışı 31 Aralık 2023 tarihine kadar KDV'den muaftr. Bunlara sistem yönetimi, veri yönetimi, iş uygulamaları, farklı iş sektörleri, internet, mobil telefonlar ve askeri komuta kontrol sistemlerinde kullanılan yazılımlar dahildir.

• Bölgede çalışan, Ar-Ge ve destek personelinin bu görevleri ile ilgili ücretleri 31 Aralık 2023 tarihine kadar her türlü vergiden müstesnadır.



TEKNOKENT ŞEHİRİMİZE HAYIRLI OLSUN



HALICI HABİB
KARABÜK İŞ MERKEZİ
Vakıfbank Karşısı

EL DOKUMA HALI-KİLİM | SEDİR MİNDER VE YASTIKLARI

Nuray Alpboğa
Ekonomi Karabük



GÜNEŞ BALÇIKLA SIVANMAZ...

Her şey yolundaymış gibi görünse de bir anda ummadığın bir zamanda, tepetaklak oluveren hayatlara anlam vermek çok zor. Perşembe'nin gelişi Çarşambadan belli olur derler ya, işte bunun gibi aslında iki yıldır ciddi bir kriz ben geliyorum diye bas bas bağırdıyordum, ama kimse anlamak ve yaşamak istemediği için kabul etmedi. Her şey yolunda gideceği gibi bir tavır sergilenmişti. Lakin yaşananması gereken durumlardan kaçamazsınız, çünkü gerçek diye bir olgu var. Güneş balçıkla sivanamaz, svasan da ısındıkça kurur, kurudukça tutunamayıp düşer ve alttaki gerçek resim ortaya çıkar.

Buda şunu gösterir, normal gibi gösterilmeye çalışılan bir ekonomi vardı, lakin durdurulamayan uçuruma doğru hızlı giden freni patlamış bir aracın gidişi de ayan beyan ortadaydı. 2002 yılından bu yana süregelen güven ortamına oturmuş gibi görünen bir sistem, tüm iş dünyasına ters köşe yaptırmıştı. İlk ekonomideki çatlak oluştuğunda bir anda üretici allak bullak oldu, niye mi ; çünkü ham maddeyi dövizle alıyorduk, dövizdeki kur farkından doğan açık ve sürekli aşağıya az, yukarı çok dalgalanmasıyla güven ortamını bozmuş, gelecek kaygısı oluşturmuş tedirgin bir sanayici, üretici bırakmıştı geri de. Zaman içinde direkt tüketici de etkilenmeye başladı tabii ki de kaçınılmaz son olarak. Yüzde yüz her değerlin değişmesi bir anda piyasalarda çok etkisi yarattı, kazançlar aynı ama alınan ürün iki katı.

Aslında başımıza bela olan dolar artışına bu güne kadar bastırılmadan yavaş yavaş müsaade edilseydi, bir andaki kur artışı ve oynaması ekonomideki fay kınmasına sebebiyet vermezdi. Su testisi taşıyorsa zorla kabına sığmalısın taşma diyemezsiniz. Birde ülkemizdeki ithalat ve ihracat arasındaki aralığın çok açık olması, her ay ihracat açığımızın çok vermesi kendi kendine yetemeyen bir ülke olma konumuna doğru gitmesi çok sıkıntılı. Her alanda üretime dayalı bir politika dizayn edilmeli, reformist kararlarla üretime dayalı projelerin devreye girmesi tek kurtuluşumuz gibi görünüyor. Yani; üretim, girişimcilik, iyi planlanmış projeler, stratejiler, farklı çözüm yöntemleri ile yeniden yapılanmak, çalışan bir toplum, birbirine kenetlenmiş bireyler ile aşılabılır inşaallah...

ÜRETIME DAYALI POLİTİKALAR DÜZENLENMELİ

Üreten Eller Kooperatifi, Karabük Ticaret ve Sanayi Odası, İŞKUR ve Halk Eğitim Merkezi Müdürlüğü işbirliğinde açılan Şiş ve Tığ Örucülüğü ile Oyuncak Yapımı (AMİGURUMI) kursu ile Üreten Eller Kooperatifinin dördüncü kursu sona erdi.

13 Ağustos 2018 tarihinde başlayan kursta 20 kadın yaklaşık 700 adet farklı modellerde örgü oyuncaklar yaparak talep edilen siparişleri karşılayacak duruma gelmiştir. Karabük ilindeki Halk Eğitim Merkezi kursları içinde kurulan komisyon sonrasında yapılan sıralamada da TSO Üreten Eller Kooperatifinin yapmış olduğu Şiş ve Tığ ile Oyuncak Yapımı (AMİGURUMI) projesi en iyi proje seçilerek birinci olmuştur.

Ocak 2015 tarihi itibarı ile Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği İl Kadın Girişimciler Kurulu İcra Komitesi başkanlığına seçildiğim dönemden üç ay sonra Üreten Eller Projesini düşünerek planlayarak ve yazdırarak hayata geçirmiş bulunmaktayım.

Karabük genelinde kadınlarımız hedeflenerek BAKKA ya verilen 2015 Mali Değerler Ve yöresel Ürünler kapsamında bir proje ile yola çıkmıştır. 2016 başlarında proje kabul görmüş ve hibeyi alarak hayat bulmuştur. Her ev bir mini atölye her kadın üretendir mantığı ile evde duran ve üretmek isteyen kadınlarımızın ürettiği ürünleri pazarlamak adına bir kadın kooperatifi kuruldu.

Karabük merkezde TSO altındaki satış mağazası ve Saffranbolu Arasta çarşısındaki şube ile Üreten Eller Kooperatifi kadınlarımızın elinden çıkan el emeği göz nuru işleri pazarlıyor.

Daha kaliteli işler, eğitimli bayanlar ve düzenli iş çıkarabilmek için çeşitli zamanlarda Üreten Eller Kooperatifi, TSO, İŞKUR, Halk Eğitim Merkezi işbirliği ile kurslarımız açılmaktadır. Son kursumuz ile dördüncü eğitim sürecimiz gerçekleşmiştir. Yeni projeler ve çalışmalar ile üçüncü yılını tamamlayacak olan kooperatifimiz 450 kadın üyesi ile istikrarlı bir şekilde Karabük TSO ve Karabük'te bir çok kurum ve kuruluşun yardımıyla ve sahip çıkmasıyla varlığını devam ettirmektedir. Yeter ki kayda değer işler yapılsın.

YENİDEN AZIM, YENİDEN GAYRET VE BİRLİK BERABERLİKTE GÜÇ DOĞAR BUNUDA UNUTMAYALIM...

www.ekonomikarabuk.com

internet adresimizi takip edin

ALMAN SANAYİ DEVİNDE DEMİR ÇELİK ALANINDA TEK TÜRK BİR KARABÜKLÜ ATILLA GÖKKAYA

SMS group



Bir Karabük çocuğu olarak ve gelecekte kendisinden sıkça bahsedeceğimiz Atilla Gökkaaya kimdir? Nasıl bir hikâyesi var?

Atilla Gökkaaya 19.06.1976 yılında Karabük doğmuş, Kadriye-Satılmış Gökkaaya çiftinin en küçük çocuğudur. Eğitiminin ilk, orta ve lise süreçlerinde Karabük'te tamamlayan Atilla Gökkaaya, 1992 yılında Gaziantep Üniversitesi, Makine Müh. (İng.) girmiştir. Almış olduğu eğitim ve karakteri sonucunda eğitim süreçlerinde de part time çalışma fırsatları bulmuştur. Askerlik sürecini tamamladıktan sonra 2000 yılından itibaren Kardemir AS firmasında çalışmaya başlamıştır. Kardemir AŞ Haddeleneler Bölümünde Mekanik Bakım, İşletme ve Kalibrasyon bölümlerinde görev yapmıştır. 2012 yılında İngiltere'de bulunmuş olup, aynı yılın son çeyreğinde Türkiye Demir Çelik Sektörlerinde hizmet veren başka bir firma tarafından transfer

edilmek üzere iken, dünya demir çelik sektöründe hizmet veren bir dünya firması olan SMS Meer firması tarafından transfer edilmiştir.

Halen aynı firmada Teknoloji grubunda Senior Manager olarak görevine devam etmektedir. Dünyanın bir çok noktasında inşaat demiri, filmaşın, profil, ray, ağır profil tesislerinin teknolojik devreye almış olup, halen dünyanın en büyük ray üretim tesisinin başında firması adına görevde bulunmaktadır. Atilla Gökkaaya evli ve 1 çocuk sahibidir.

Şuanda çalıştığınız şirketten bahsedebilir misiniz? Konunuz nedir?

SMS Meer yeni ismi ile SMS Group GmbH firması bir alman firması olup, dünya üzerinde birçok nokta kendi bünyesine bağlı ofisleri bulunmaktadır. Genel çerçevede Mühendislik + RD firması olan firmada 20000+ çalışanı bulunmaktadır.

Türkiye'de sadece kendi bünyesinde bulunan servis departmanının Gebze'de bir ofisi bulunmaktadır. Merkez lokasyon Mönchengladbach/Düsseldorf ta bulunan firma ar-ge ve yeni teknolojik üretim metotları alanlarında faaliyet göstermektedir. Atilla Gökkaaya olarak ben şirketin Long Product Division olarak adlandırılan grubunda teknoloji Departmanında görevliyimdir. Fıllı olarak Mühendislik Ar-Ge ve Tasarım yapılmaktadır. Halen aynı firmada Senior Teknoloji Müdürü görevime devam etmekteyim.

Sevgili Atilla hem Karabük'ün hem de Ülkemizin kronik bir sorunu var "beyin göçü" sizde onlardan birisiniz. Benim öğrenmek istediğim gençlerimizi Karabük'te tutmak için neler yapılmalı?

Başta bu soru ile karşılaşmakta duyduğum memnuniyeti tarafınıza bildirmek isterim. Konu ile ilgili olarak kurumları değerlendirme önceliğinin Karabük gencine tanınması gerektiği düşüncesindeyim. Sizlerin de bildiği gibi her başarının arkasında bir mücadele süreci vardır. Bu süreçte inşiler ve çıkışlar mutlaka olacaktır ki bu koşul başarmanın ilk adımıdır. Bizler bu beyin göçü olarak değerlendirdiğimiz kişi ve kişiler; devamlı olarak hedeflerini yenileyen ve o hedeflerin ulaşılması bir süreç olan mücadele gerektiren süreçleri yaratan ekiplerdir. Bu sebepten Başta Karabük olmak üzere Ülkemizin de yeniliklere açık ve ufku olan ve kendi Ar-Ge ile çalışan sektörler yaratmış da bu sorunun önünü geçebilir kanatındayım.

Çelik sektörünün ar-ge sinde görev yapan birisi olarak sektör Karabük'te hak ettiği yere nasıl gelecek?

Bu konuda çeşitli platformlarda vermiş olduğum sunumlarda belirttiğim gibi Karabük sektöründe hak ettiği konuma değildir. Evet bunun sebepleri birden fazla olabilir.

Kerim YILMAZ

Eski Ağır Ceza Reisi - Hukukçu



EKMEK DAVASI BEYİM...

Bu ülkede her siyasi mahallenin muhayyel bir dava mottosu vardır. Eni boyu, arkası önu bilinmeyen ve esasen akılla izah edilmesi de gerekmeyen bir dava. Kürsülerde, meydanlarda, nutuklarda sözün efendisi ama gerçekte ne olduğu açık edilmeyen bir dava. Kaf Dağı ardına uzanan, okyanus ötesine meydan okuyan, ecdadı cılayan, menkıbeye meftun ama insan ve toplum olarak günlük yaşama ilgisiz bir ulvi dava. Palavrası bol hakikati kıt avcı hikayesi gibi. Hatıralara yaslanmışların hiç bitmeyen sermayesi.

Oysa bu topraklarda halkın zihnine kök salmış en hakiki dava ekme davasıdır. Anneler daha çocukken "ekmekle ye" diye uyarır. Çünkü yoksul sofralar için yemeğin hiçbir zaman yetmediğini bilir. Yoksullar ekmeğin parası için çalışır, bu yüzden ki hayat mücadelesinin adı ekmeğin kavgasıdır. Şimdilerde üniversite okuduğu halde işsiz olan çocuğun büyümesine eli ekmeğin tuttu der. Ona göre adam olmak eve ekmeğin götürmektir. Ekmeğe hürmeti öğütler ve kimse ekmeğine el uzatma der. Hasılı ekmeğin, işçilerin, emekçilerin, yoksulların hayatının hem hakikati hem de davasıdır.

Kutsal dava nutuklarıyla gelinen iktidar bunun farkında. İsrar ve yolsuzluk ekonomisinin dayadığı duvarda, doğalgazdan elektrige, benzinden kâğıda, yani iğneden ipliğe kadar zam yaparken düşünmez. Lakin ekmeğin söz konusu olduğunda anında devreye girip, müdahale ediyor, ekmeğin zamlarını durdurmaya çalışıyor. Kiraya, yakıtta, ete, süte gelen zammı bir tür tevekkülle karşılayan ahalinin ekmeğine zammın sonucunun siyaseten ağır olacağını hesap ediyor. Fırıncıların baskılayıp ekmeğin fiyatına el sürdüremeye uğraşıyor.

AKP kendisini en başından beri "milletin öz, hakiki temsilcisi" olarak sunuyor. Karşı tarafta ise elitler, vesayetçiler, kalantörler var. O hep millet adına konuşuyor, millet adına çalışıyor. Hatta milletin değerlerine yabancı olanlarla, elitlerle, kalantörlerle kavga eden "milletin adamı" oluyor. Peki gerçek öyle mi? Değil tabii ki. Dün belki bu iddialarında kısmen de olsa haklı olabilirdi. Ama bugün söylediklerinin tersine, iddialarının yamacına düştü. Son yıllarda zenginleşen ve fukaralaşan kesimlerin siyasi tercihlerine bakılınca kalantörler, müteahhitter, zenginler yandaş oldu. Oy veren kesimler ise fakirler.

Derinleşecek devam edeceği ve kısa vadede çıkılmayacağı açıkça anlaşılan ekonomik krizin sebep ve sonuçlarını, geçim derdi, yolsuzluklar ve israf üzerinden anlatmak varken, soyut değere dayalı muhayyel dava söyleminden vazgeçmeyen bir muhalefetin varlığı yoksullar için olduğu için ülkenin geleceği olan gençlik için büyük şanssızlık. Emekçilerin, yoksulların, işçilerin sınıfsal haklarını manipüle etme, onların çıkarları adına hareket ettirmeye, onları konuşturmak gibi yapma, sınıfsal öfkeyi kültürel alana manipüle edip gerçek gelişkinin üzerine örtmeye yarayan dine ve milliyetçiliğe atıfı bu dava söyleminin yoksulların aleyhine sonuç doğurduğunu anlamak ve anlatmak gerek.

Ham hamasete ve dava eklenli söylemlerinin taşıdığı sandığımız iktidar partisi, son 30 yılda uygulanan halkı yoksullaştırıcı neoliberal politikaların ve iktidarın başındaki iki büyük krizin üzerine, dünyadaki ucuz ve bol paranın yardımıyla, yoksul kitlenin eline kullarına bağlayacak mekanizmalar kurdu. Borçlanmayla da olsa tüketim kabiliyetlerini artırdı, tüketici kredileri, konut, araç kredileri verdi. Halk nispeten zenginleştiğini sandı, lakin deniz bitti. Artık yurtdışından gelen parayı betona gömerek pastayı büyütmeyen ve onun çok küçük bir diliminden yoksullara vererek onları idarenin eşliğinde. Yüklü borç ödemelerine para bulamayan AKP ile tabanını oluşturan yoksullar arasındaki bağları zayıflıyor, daha da zayıflayacak. Çünkü en alttakilerin kıyı illüklerine kadar hissettikleri bir döneme girdik. Artık kolay yoldan borçlanma, tüketme, ev sahibi olma, sosyal yardımlardan yararlanma devri bitiyor. Hayat güne göre çok daha pahalı ve ekmeğin aslanın ağzında, işsizlik çok yüksek ve daha da yükselecek. Hülâsa "ekmek kavgası" artık herkes için çok daha zorlu olacak.

Sosyolojik gerçeklik şu ki, ekonomi alanında yaşanan gelişmeler, insanların siyasal bilinçleri ve tercihleri üzerinde doğrudan etki yapmıyor, kendiliğinden hakikati, gerçekliği gösteremiyor. Çünkü devreye dava dedikleri hayali ideoloji ve bunu besleyen aygıtlar, televizyon, gazete, dîn, milliyetçilik, hamaset giriyor. Bu noktada soyut davanın etkisizleştirilmesi, somut olan ekmeğin davasının kitleye ulaşmasında gerçekçi bir siyasi politik fikirle müdahaleye ihtiyaç doğuyor. Bunun da halkın tümünün huzur ve refahını amaçlayan siyasette ahlak, yönetimde adalet ilkel ve mutlak muteber ağızlarla ifadedi olması zorunludur. Aksi halde halk ekmeğin davasını, siyaset de muhayyel davasını kaybeder. Kaynak: Ekmeğin davası beyim.



Sizi tanıyabilir miyiz?

1978 Karabük doğumluyum. Safranbolu Bağlar İlkokulunda okuduktan sonra, ilk mezunlarından olduğum Karabük Anadolu Lisesinden, akabinde de ülkemizde turizm alanında ilk yüksek öğretim kurumu olan Balıkesir Üniversitesi Turizm İşletmeciliği ve Otelcilik Yüksek Okulundan mezun oldum.

TÜRSAB (Türkiye Seyahat Acentaları Birliği) Yönetim Kurulu Üyeliliğimin yanı sıra, uluslararası en yaygın ve en eski turizm sivil toplum örgütü olan SKAL Antalya Kulübü Üyesi, SAYD (Seyahat Acentaları Yöneticileri Derneği) Yönetim Kurulu Üyesi, STB (Spor Turizm Birliği) Üyesi, BTIOYOMD (Balıkesir Üniversitesi Turizm İşletmeciliği ve Otelcilik Yüksek Okulu Mezunlar Derneği) Üyesi ve BJK Kongre Üyesi olarak da sivil toplum örgütlerinde ve kulüplerde çalışmalarına devam ediyorum. Evli ve iki erkek çocuk babasıyım.

SABTOUR Nasıl doğdu. Nasıl bir hikayesi var?

1997 yılında üniversitede aynı bölümde okuduğum Azerbaycan vatandaşı olan ortağım Refail Akbarov ile o yıldan 2005 yılına kadar Ege Bölgesi'nde yöneticiliğe kadar uzanan bir seyahat acentesi tecrübesi akabinde kendi şirketimizi kurmak amacıyla Antalya'ya yerleşmemizle başladı SABTOUR'un hikayesi. İlk yıllarda ağırlıklı olarak Rusya başta olmak üzere diğer BDT (Bağımsız Devletler Topluluğu) ülkelerinden ağırlıklı olarak Antalya olmak üzere Marmaris, Bodrum ve kış aylarında Erzurum'a operasyonlar düzenledik. Zamanla Polonya, Moldova, Almanya, Romanya gibi Avrupa ülkelerinden ve İran ve Ürdün gibi Ortadoğu ülkelerinden operasyonlarımız oldu.

Türkiye'nin en önemli kuruluşlarından TÜRSAB yönetimindediniz. Ne zaman seçildiniz? Ne gibi çalışmalar yapıyorsunuz?

2018 yılının mart ayında göreve başladık. Onbinin üzerinde üyesi olan TÜRSAB, ülkemiz genelinde 35 yöre teşkilatı ve merkez ofisimiz ile üyelerimize ve Türk turizmine hizmet ediyor. TÜRSAB ülkemize gelen turist sayılarını ve döviz miktarını arttırmak misyonuyla ve turizm faaliyetlerini düzenlemek amacıyla 1972 yılında 1618 sayılı kanun ile kurulmuştur. Yümi yıl devam eden bir yönetim anlayışından sonra göreve geldik. Öncelikle birliğimizi çağımızın çok geli-

şinde kalmış bazı alışkanlıklarını değiştirmekle işe başladık. Konusunda uzman, uluslararası düzeyde başarıları olan bir üst profesyonel yönetici kadrosu kuruldu. Yönetmelik ve yasa çalışmalarına başladık. Ülkemizdeki tüm turizm örgütlerini aynı çatı altında buluşturan Turizm İstisare Kurulu'nun kurulmasına vesile olduk. Bu kurul vasıtasıyla ortak akıl üretim sektörün sorunlarını eş zamanlı çözüme olanağımız oldu. Ülkemizin tanıtımı için yurtiçinde ve yurtdışında fuarlara katıldık, çalıştaylar düzenledik. Yurtdışından ülkemize üst düzey turizm profesyonellerinin gelmesini sağladığımız gibi, ülkemizde bulunan başta büyükelçilerimiz olmak üzere üst düzey yabancı delegasyonlar ülkemizin farklı yörelerini tanıttık. Üyelerimiz ve çalışanları için Türsab Akademisi çatısı altında ücretsiz eğitim programları düzenledik. Turizm Bakanlığımızın sektörün içinden gelen bir meslektaşımız olması bizim bu dönemi en büyük şansımız. Şöyle ki kendisi tüm konulara ve sorunlara hakim. Bu da bizim seçim öncesi üyelerimize vermiş olduğumuz sözleri yerine getirmemiz sürecine büyük katkı sağlayacaktır.

Bir ara Antalya Ticaret ve Sanayi Odası seçimlerinde isminiz geçmişti, oda yönetimine aday oldunuz mu?

Şirketimiz, yapmış olduğumuz ticari faaliyet ve bu faaliyeti gerçekleştirdiğimiz şehir sebebiyle Antalya Ticaret ve Sanayi Odasına kayıtlı. Bunun dışında ne oda meclisinde, ne oda yönetim kurulunda, ne komitelerde görev aldım. Sizin gazetenede geçen seçimlerde aday da olmadım. İsmimin geçtiği haberi sizin gazetenede vasıtasıyla tebeşşimle okudum. Herkesin olayın aslına bildiğinden emin olduğum için önemsemedim açıkçası ama kafasında soru işareti olan okuyucularınızı düşünerek bu soruyu sorduğunuz için teşekkür ederim.

Bu yıl turizmde altın yılınızda sanıyorum basılı geçti sezon bize çalışmalarınızdan bahsedebilir misiniz?

24 Kasım 2015 tarihinde Rusya ile başlayan uçak krizi ile düşüşe geçen akabinde 2016 senesinde ardı sıra yaşanan terör saldırıları ile gerileyip en son Hain Darbe Girişimi ile dip yapan ülke turizmimiz 2017 senesinde toparlanma sürecine girip 2018 yılının ilk dokuz ayını rekor ile kapattı. Şu an halen operasyonlar devam edi-

yor. 2018 sonu itibarıyla hedeflerimizi geçeceğimizi düşünüyorum. Aslında 2016 krizi tüm turizm sektörüne büyük bir ders oldu. Aslında tüm ihracatçılara büyük bir ders oldu. Şöyle ki tek pazara bağlı olarak yürütülen ihracat o pazarda yaşanan bir sıkıntı sonrasında telafisi mümkün olmayan sonuçlar doğurabiliyor. Türk turizmci'si mevcut ana pazarları koruyarak ve ihmal etmeyerek alternatif pazarlara yönelik alternatif turizm ürünleri ile tanıtım faaliyetleri yapmaya başladı. Bu faaliyetlerin meyvelerini çok kısa zamanda almaya başladık. Örnek vermek gerekirse Ortadoğu ve İran pazarı yan Pazar iken ana pazarlardan birisi olma yönünde hızla ilerliyor. Ayrıca sağlık turizmi ve özellikle Hindistan'dan düğün turizmi için ülkemize gelen turistlerin sayısı da her geçen yıl artmakta. Biz de şirket olarak ana pazarlarımızı ihmal etmeyerek alternatif pazarlarda pazar araştırmalarımızı yapıp ürün hazırlıklarımızı tamamlayıp tanıtım faaliyetlerine devam ediyoruz. Başta İran olmak üzere Hindistan, Cezayir ve Irak'tan ilk gruplarımızı ülkemize getirmenin mutluluğunu yaşıyoruz.

Safranbolu'yu turizmi hakkında ne gibi önerileriniz var?

Safranbolu şehri tüm halkıyla ve yerel yönetimiyle ortak bir karar vermeli. Safranbolu bir öğrenci şehri mi, bir emekli şehri mi, yoksa bir turizm şehri mi... Ayrıca şunun da önemini çok iyi yapmak gerekiyor. Günübirlik turist değildir. Sürdürülebilir bir turizm için konaklama yapan turistlerin geceleme sayılarını arttırmaya yönelik alternatif turizm çeşitlerine yönelmek ve Safranbolu'yu bölgenin merkezi yapan projelere önem verilmeli. Günübirlik ziyaretçilerin yarattığı insan ve araç trafiği, Safranbolu'yu doyasıya gezmek isteyen, konaklama yapıp ekonomik anlamda katkı sağlayan gerçek turistleri olumsuz yönde etkilemektedir. Turizm Bakanlığımızın göreve geldikten sonra söylediği gibi "Öncelik nicelik değil, nitelik olmalıdır". Alternatif turizm ile ilgili üniversitemiz vasıtasıyla projeler geliştirilip kalkınma ajanları vasıtasıyla bu projeler desteklenmelidir.





Kübra DEMİRCİ
Ekonomi Karabük Üniversite Temsilcisi

Neden girişimci olunur?

Küreselleşen yeni dünya düzeninde girişimcilik; insanların rüyası olmakla birlikte pek çok zorluğu da içinde barındırıyor. Girişimcilik, girişim yapan bir bireyin belirgin olmayan koşullar altında karlı bir fırsatı takip etmesi durumunda gerçekleşir. Girişimci olmak herhangi bir organizasyonun pasif bir parçası olmak yerine, yeni bir organizasyonu başlatmak ve kurmaktır. Pek çok insan neden girişimci olur? İnsanları girişimciliğe iten sürer nasıl gelişir? Bu sorulara cevap aramadan önce girişimci bireyde bulunması gereken özellikleri ele alalım.

Girişimci olmak için, cesaretliliği ve krizleri fırsata çevirecek kadar güçlü olmak gerekir. Günümüzde girişimcilik algısı rahat bir iş yaşantısı ve kolay gelişen bir süreç olarak nitelendirilirken, sanılanın aksine girişimcilik süreci zor ve sancılı bir süreçtir. Başlangıç olarak fikir aşaması ile ortaya çıkan bu süreçte fikrin hayata geçmesi için gerekli analiz ve planlamaların yapılması gereklidir. Bu nedenle başlamak kolay, devam ettirmek zordur. Zorlu olan bu süreci yönetmek bağlı ve kararlı olmayı gerektirir. Kısaca girişimci; bağıllık ve kararlılığı yüksek, liderlik özelliklerine sahip, fırsatları kollayan, riskleri göze alabilen, yaratıcı ve yüksek motivasyona sahip olmalıdır. Bu özelliklere sahip başarılı girişimciler ardında izler bırakıp insanların hayatlarına dokunuyor. Eminim ki girişim fikrine sahip her birey girişimcilik serüvenini ilk adımını atmadan önce Steve Jobs, Elon Musk, Bill Gates, Mark Zuckerberg gibi önemli isimlerden etkileniyor.

Girişimci olmaya karar veren birey özgürlüğü ve bir hareketin parçası olma hissini arar. Şahsi olarak girişimciliği değerlendirecek olursam "konfor alanını" terk etmektir diyebilirim. Çünkü birey ancak konfor alanını terk edince özgürleşir ve kendini geliştirir. Konfor alanı; bilimsel anlamda, insanın kendini hâlihazırda aşına hissettiği bir ortamda, her şeyi kontrol edebildiği, yanlıgisına düştüğü ve kendini rahat hissettiği psikolojik evre olarak tanımlanıyor. Bu alanı terk etmek ise oldukça güç. Çünkü insanlar konfor alanında kendilerini daha az zorlayarak değişime karşı kapılarına kapatırlar. Değişime kapalı olmak ise beraberinde gelişime kapalı olmayı ve bireyin heyecanını yok olmasını getirir. Oysa bir girişim süreci içinde en önemli faktör değişim ve gelişime açık olup her gün aynı heyecanla girişim fikrine sahip çıkmaktır. Girişimcilik fikrini hayata geçirmek umuduyla hiçbir işte tecrübe sahibi kazanmayan bireyler dışında, kişiler; işten ayrıldıklarında, terfi alamadıklarında veya bürokrasi ve kurumsal hayatın diğer özellikleri çekilmez olduğunda girişimci olabilirler. Girişimci olma yolunda her bireyin farklı bir hikâyesi ve motivasyonu vardır. Onedio.com'un kurucusu Kaan Kayabalı motivasyonunu şu şekilde açıklıyor: "Benim için motivasyon kaynağı Onedio. Herkesin günlük kullandığı bir siteyi yapmak başlı başına motivasyon kaynağı." Mrs. Fields'ın kurucusu başanlı girişimci Debbie Fiels ise başarısını "iyi asla yeterli değildir" ilkesi ile bağdaştırıyor. Sonuç olarak; girişimcilik serüveninde her mükemmel fikrin, basit bir fikirte ortaya çıktığını söyleyebiliriz.

www.ekonomikarabuk.com
internet adresimizi
takip edin

ŞİRKETLERDEN HABERLER

Ekonomi Karabük Gazetesi olarak içerik zenginliğimize değer katacak, yerel anlamda firma tanıtımından, yatırım haberlerine kadar birçok bilginin yer alacağı bu sayfayı hazırladık. Firma edbü nüfuzunuz, büyümeniz ve Karabük'ün tek ekonomik gazetesinde yer almak için bizlerle iletişime geçebilirsiniz.

ERSOY ŞİRKETLER GRUBU OSB'DEKİ YENİ İŞYERİNDE ÜRETİME BAŞLADI



Yönetim kurulu başkanı Ahmet Yılmaz Ersoy şimdilik 70 kişi çalıştırdıklarını önümüzdeki yıldan itibaren tam kapasiteye ulaştıklarında 150 kişi istihdam edeceklerini bildirdi.

Ekonomi Karabük gazetesine duyularını aktaran sayın Yılmaz 2017 yılının ilk çeyreğinde cirolarını yüzde 50 artırarak 132 milyon liraya ulaştıklarını söyledi. Biz "Kanada, Amerika, Orta Doğu ve Afrika'ya kadar ihracat yapıyoruz. İhracat ağızımız her geçen gün daha da artıyor. Biz kendi alanımızda çelik-hasır ve soğuk çekme çubuk demir de sektörün önde gelen firmalarından biriyiz." Dedi.

Türkiye'nin çeşitli illerinde fabrikaları olan Ersoy şirketler grubu olarak Karabük OSB'de de kendi işyerinde üretime başladı. Sayın Ahmet Yılmaz Ersoy'a neden Karabük'ü tercih ettiğini sorduk.

Sayın Ersoy Karabük'ü istemelerinin nedenini 3 ana başlıkta topladı:

- 1)Kardemir'in bizim hammaddemiz olan filmaşın üretimini kalite olarak bizim istediğimiz seviyede üretmesi
- 2)Kalifiye eleman temininde kolaylık
- 3)Ulaşım ve nakliyedeki avantajlarımız

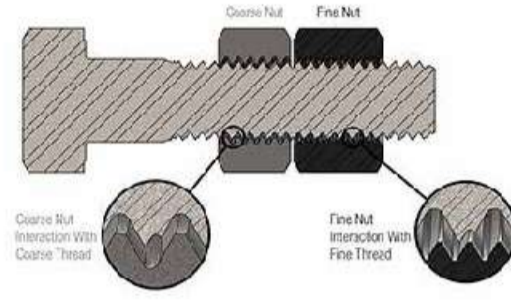
Bu 3 kriter bizim Karabük Organize sanayi bölgesine gelmemizin ana etkenleridir. Ben Karabük'ün gelecek yıllarda daha çok yatırımcı çekeceğini inanıyorum ve Karabük'ü seviyorum.

OSB'DE DETAŞ SAÇ-PROFİL DÇ SAN TİC AŞ HAFRİYAT ÇALIŞMALARINA BAŞLADI.



Yaklaşık 12300 m²'lik bir alana kurulacak olan fabrikanın, altyapı ve hafriyat çalışmalarına hız verdiklerini belirten şantiye şefi Fatih Bey'den aldığımız bilgilere göre, önümüzdeki yıl da deneme üretimlerine başlayacaklarını belirttiler. Firma yetkilisi özellikle çelik-hasır üretiminde son derece modern bir fabrika kuracaklarını belirterek 2019 yılında Karabük'te kendilerinden bahsettireceklerini belirttiler.

AĞARTAN ENERJİ VE GÜVENLİK SİSTEMLERİ JAPON PATENTLİ VİDA ATILIMI



Hemşehrımız Mustafa Özağartan, enerji ve güvenlik sistemlerinin yanı sıra Japonlarla ortak bir proje üzerinde çalışıyor.

Bu konuda Lock Bolt " isimli vıdaların patentini alarak deneme üretimleri için Karabük'e gelerek, yer konusunda araştırmalara başladı.

Yaklaşık 60 kişinin çalışacağı fabrika için fizibilite ve altyapı çalışmalarında son aşamaya geldiklerini belirtti. Sayın Özağartan, " 2005 yılının başında Karabük'ten İstanbul'a gittiğimde hayallerimin bile erişemeyeceği yerlere geldim. Türkiye'nin hemen hemen her ilinde aydınlatma direklerinin kapaklarını firmamız yapıyor. Şunu söyleyebilirim ki enerji ve güvenlik sistemlerinde Türkiye'nin önde gelen firmalarından biriyiz. İnsanın doğup büyüdüğü topraklara vefa borcu vardır. Bu noktalara gelmemde elbette Karabük'ün de payı var. Ben İstanbul'a gitmeden önce Bağ Eşsan sanayi sitesinde termosifon imalatı yapıyordum. Ben bu sanayi kültürünü kentimde öğrendim.

Şimdi ise Japonlarla birlikte dünya markası bir vıdaların Türkiye'de patenti üretim hakkını alarak, bu vıdayı Karabük'te üretmek istiyorum. Karabük sevdalı bir insanım. Öyleki bitirdiğim her işte " Ağartan enerji Karabük" damgasını vuruyorum.

Eğer bu ortak projemizi hayata geçirdiğimizde ben de memleketime vefa borcumu ödemiş olacağım.

KARALAR DEMİR ÇELİK OSB'DEKİ YENİ İŞYERİNİ TAŞINIYOR



Yıllardır yeşil mahalledeki haddaneler bölgesinde hizmet veren Karalar demir çelik firmasının sahibi Sayın Ali Kara hayal ettiğimiz, özlediğimiz son derece modern bir tesis kurarak biz de Karabük demir çelik sanayisinde hakettiğimiz yeri aldığımız için son derece mutluyuz. Yeni teknoloji ve makine parkurumuzla çok daha kaliteli üretim ve tonaj yakalayacağımızı düşünüyorum. Ben işçilikten buralara geldim. Çok uzun ve çok zor yollar-dan geçtim. Ama Allah bana bugünlere gösterdi. Ben biliyorum ki emeği ile çalışan, düzgün iş yapan insanlar eninde sonunda başarıya ulaşıyorlar. Ben bu noktaya gelmeyi hakettim. Dedi.

İlhan ALPBOĞA
Ekonomi Karabük

8 KASIM ve Özelleştirme

Genç Türkiye Cumhuriyetinin en önemli, en can alıcı yatırımlarından birisi idi Karabük Demir ve Çelik Fabrikaları.

Kurulması için talimatını verdiği Fabrikaların temelini atılmasından bir-kaç ay sonra Ulu Önder Gazi Mustafa Kemal Atatürk TBMM'nin 1 Kasım 1937 tarihindeki 5'nci dönem 3'ncü yasama yılının açılışında yaptığı konuşmada ; "Endüstrileşmek, en büyük milli davamızın arasında yer almaktadır. Çalışması ve yaşaması için ham maddeleri ülkemizde bulunan büyük küçük her çeşit sanayi kuracağız ve işleteceğiz. En başta vatan savunması olmak üzere, ürünlerimizi değerlendirmek ve en kısa yoldan, en ileri ve zengin Türkiye idealine ulaşabilmek için bu bir zorunluluktur." Diyordu.

1990'lı yıllara kadar ülke kalkınmasına önemli katkılar sunan "Fabrika yapan fabrikalar" o yıllarda başlayan özelleştirme furcasından 1994 yılında nasibini aldı. Dönemin hükümetinin 5 Nisan 1994 tarihinde açıkladığı ekonomik önlemler (!) paketi kapatma tehlikesi ile karşı karşıya getirildi.

Cumhuriyet'in en önemli kazanımlarından birisinin hem de Edirne'den Kars'a bir çok önemli sanayi kuruluşunda demiri ve emeği olan bu tesisin kapatılmasının yanlışlığına dikkat çekmek üzere şehrin sivil inisiyatif kuruluşları bir araya gelerek eylem kararı aldı.

Karabük kaderine ve Cumhuriyet'in ağır sanayii kazanımına eşi benzeri görülmeyen eylemlerle sahip çıktı. 8 Kasım Eylemleri dünyadan ses verdi. İktidar partisinin bir milletvekilinin "Buradan ancak jilet fabrikasına hammadde olur." Sözüne rağmen kapatma kararını özelleştirmeye çevirdi.

13 Ocak 1995 tarih ve 22160 sayılı Resmî Gazetede yayımlan Özelleştirme Yüksek Kurulunun 30.12.1994 tarih ve 94/16 sayılı kararı ile Karabük Demir Çelik Fabrikası müessesesinin özelleştirme kapsamına alınması sağlandı. 30/03/1995 tarihinde de Karabük Demir Çelik Fabrikaları çalışanlar, yöre halkı, yöre esnaf ve sanayicinin ortak kurduğu KARDEMİR AŞ'ye 1 TL sembolik bedelle devredildi.

İşte işin tam bant teli de burası.

Yıllardır bu işin bir özelleştirme değil, tam bir devir olduğunu söylüyoruz. Söylüyoruz da dinleyen kim, anlayan kim? Özelleştirme olsa bir bedel olur, ihale olur, ihaleye katılanlar olur, rekabet olur. Ama bunlar yok.

Müteşebbis ve kurucu ortakların taahhütleri en geniş katlımlı sermayeyi ön görüp yöre halkının hissesi yüzde 51'in üstünde tutulmasına rağmen, o günün yöneticilerinin, içerisinde bizim de bulunduğumuz STK başkanlarının altın hisse çağrısına kulak tıkamaları ilerleyen zamanda devir sözleşmesinin ana sermayedarlar lehine değişmesine neden oldu.

Geçmiş 20 yıldan kısa anekdotlarla, detaylarına girmeden, bu süreçte yaşanan ayak oyunlarına değinmeden 8 Kasım'daki birlik ve başarıma inancını hatırlatmak istedik.

Zaman içerisinde muhteris ve ihtiras sahipleri şehrin birlik ve dayanışma duygularını köreltiler.

Böldüler, parçaladılar, ayrıştırdılar, şimdi de yönetiyorlar.

Şimdilerde hakim hissedar ailelerin arasında kara kediler doluyor.

Devir sözleşmesi şartlarına dönülür mü bilmem? Devlet boş durmaz her halde?

Rabbim bu millete, ülkemize ve Karabük'e bir kere daha karantik günler yaşatmasın. Dileğümüz geçmiş-ten ders alınarak geleceğe yönünmesidir.

Eylül-Ekim 2018 YIL:1 - SAYI:6
Yayın Sahibi

Kayı Ajans Fikir Sanat Atölyesi

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

Nuray ALPBOĞA

Genel Yayın Yönetmeni

Osman GÜLDEMİR

Hukuk Müşaviri

Uygur VARLIK

Grafik Tasarım - Baskı

Ayberk Alpboğa - Kayı Ajans

*Yayınlanan yazıların fikri sorumluluğu yazarlarına aittir.

Ekonomi Karabük Gazetesi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.

Yayın Türü: Aylık Süreli Yayın

Yayın Abone Bedeli: Yıllık 500 TL

İdare Adresi: Bayır Mah. Fevzi Fırat Cad. Karabük İş Merkezi Kat:5 No:502 KARABÜK
Telefon: 0370 415 51 23
www.ekonomikarabuk.com
ekonomikarabuk@gmail.com



TÜKETİCİ KÖŞESİ

Bu köşe Ticaret İl Müdürlüğü-müzle ortaklaşa düzenlenmektedir. Müdürlüğümüze teşekkür ederiz.



Yeni dönem resmen başladı! Hepsini ifşa edilecek... Piyasa gözetimi ve denetimi sonucunda tüketicilerin sağlığını tehdit ettiği belirlenen ürünlerin, Güvensiz Ürün Bilgi Sistemi kapsamında oluşturulan "www.guvensizurun.gov.tr" aracılığıyla kamuoyuna ilan edilmesine başlandı.

Tüketicilerin kullanımına açılan GÜBİS, "www.guvensizurun.gov.tr" ve "www.gubis.gov.tr" internet adreslerinden hizmet vermeye başladı. Siteye, güvensiz bulunan bazı kırtasiye, oyuncak, çocuk gereçleri ve tekstil ürünleri konuldu ve bunlara ilişkin bilgilere yer verildi.

Fotoğraf ve güvensizlik nedeni de yer alıyor Sitedeki bilgilendirmede, ürünün fotoğrafının yanında, marka ve model bilgisi, üretici ya da ithalatçı firma ile ürünün güvensizlik nedeni de yer alıyor.

İlgili kurum tarafından güvensiz bulunan ürüne ilişkin alınan "toplama" ya da "piyasaya arzının yasaklanması" gibi kararlar da siteden ilan ediliyor. GÜBİS'i özellikle tüketicilerin yoğun olarak takip etmesini amaçladıklarını aktaran yetkililer; "Tekstil ürün, oyuncak, deterjan veya temizlik ürünü alacaksınız, bu ürünlerden hangilerinin güvensiz olduğunu görmek için siteye girebilirsiniz." ifadesini kullandı.

Yetkililer, platformda yer alan güvensizlik bildirimlerinin, sadece bildirim konusu ürüne ilişkin tespiti içerdiğine ve üretici firmanın diğer ürünlerine yönelik bir tespit niteliği taşımadığına dikkati çekti. Alışveriş öncesi güvensiz ürünler görülebilecek Site, Türkiye'de piyasa gözetimi ve denetiminden sorumlu ilgili bakanlık ve kurumların yaptıkları denetimler sonucunda güvensizliği tespit edilen ürünlere ilişkin bilgiler yer alacak.

Ticaret Bakanlığı koordinasyonunda oluşturulan sisteme, Sanayi ve Ticaret, Sağlık, Tarım ve Orman, Çevre ve Şehircilik, Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler, Ulaştırma ve Altyapı bakanlıkları ile Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu bilgi girecek. Her bakanlık ve kurum, kendi tespit ettiği riskli ürünlere ilişkin bilgileri sistemden duyuracak. GÜBİS, ilgili kamu

kurumları tarafından ortak kullanılacak. Söz konusu sistemle piyasa gözetimi ve denetimi faaliyetleri sonucunda tüketicilerin sağlık ve güvenliklerini tehdit eden ürünler hakkında bilginin daha geniş kitlelere duyurulması amaçlanıyor. Tüketiciler, siteye girerek alışveriş yapmadan önce güvensiz ürünleri görebilecek. Öte yandan GÜBİS'in bilinirliğinin artırılması için tanıtım toplantısı gerçekleştirilecek.



Safranbolu'dan
sonra
yeni şubesi ile
şimdi
Karabük'te



KARABÜK

GERDAN

ET RESTAURANT

İstikrar
Lezzet
Uygun
Fiyat



Tavuk Şiş



Atikemmel Konum



İzgara Çesitleri



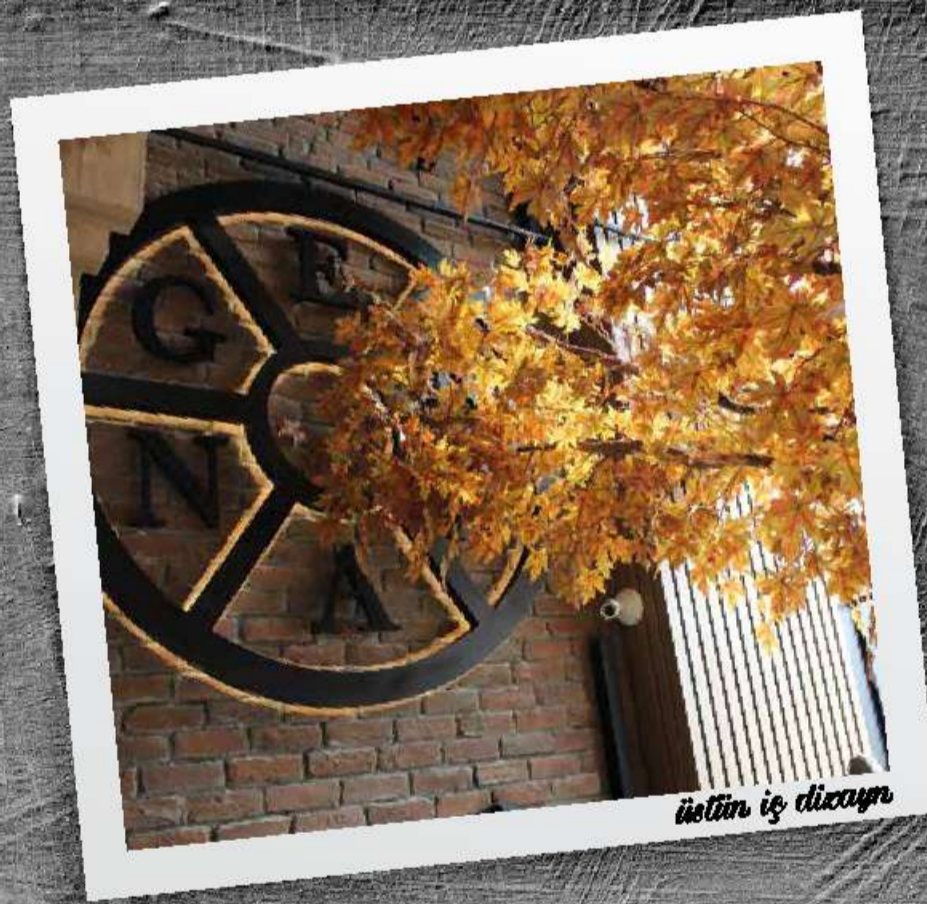
Uzman Şefler



Et yemekleri



Tavuk Yemekleri



İstikrar iş tasarımı



kebab çeşitleri



İzgara Köfte



Tazele hissedirvecek tatlılar



Kendinizi Rahat
Hissedeceğiniz Konfor



geniş iş mekanı



dillere destan et döner

Gerdan ile
kaliteli lezzetleri
uygun fiyatlara tadın

KARABÜK

KARABÜK BELDİYE İŞ
MERKEZİ ALTI NO:5
0370 424 33 33

GERDAN
ET RESTAURANT

PAKET
SERVİSİMİZ
MEVCUTTUR

SAFRANBOLU
GERDAN
ET RESTAURANT

SAFRANBOLU

BELEDİYE 18 MART KENT PARKI
(KARAYOLLARI ARKASI)
0370 712 15 77